

聚焦 | 奋力开创招商引资工作新局面

同题「作文」展·链条招商,怎么招?

永济：打造硬链核

本报记者 王新欣

总经理赵永飞说道。

穿越光电母公司位于西安,2020年5月,该公司董事长谭展旗被永济市的招商引资环境深深吸引,在永济市政府的大力支持下,穿越光电正式落地永济。

“永济为我们免费提供厂房,3年免租、两年减半,我们只需要负责设备和装修即可轻装上阵。而且永济离西安开车仅需两个小时,区位优势明显。”对永济的营商环境,谭展旗很满意。

穿越光电在永济的落地,填补了我省有机磷光电发光材料技术的空白,还吸引了许多上下游企业的目光。

今年春节期间,谭展旗奔波于行业的产业链高峰论坛上,考察全国各地的Mini/Micro-LED产业链项目,讲述自己的“光电梦”,同时考察、汲取优秀光电公司的先进科技和发展理念,并与多家上下游企业积极洽谈,介绍永济的招商环境和发展潜力,竭力招引关联企业。

在永济市政府的扶持下,围绕光电产业园,穿越光电以自身为核心,积极引进上下游企业,力争3年之内完成百亿元销售额,两年之内做到西北市场最大,用永济“智造”,点亮中国屏幕。

“我们已经对接了9家企业,7家已有合作意向。目前,光电产业园区已实现‘九通一平’,未来会为产值高的企业在水、电、气等方面提供政策优惠,目的就是让落地的企业轻装上阵。”永济市招投中心主任解晓红说道。

“有意向的企业中,有生产芯片的,也有生产CUB板的,他们落地永济后,将会大大降低我们的生产成本,仅CUB板一项,成本就可比之前降低近一半。”赵永飞介绍。同时,光电产业园建成后,还将大大改善永济的产业结构,推动形成光电产业集群并使之不断发展壮大。

目前,该公司产品已销往镇江、西安等地,销售额1100万元。预计到2024年,公司可实现销售收入6亿元,税收3000万元,净利润2.7亿元。

短短一月,项目落地

“不出园区,神舟电子生产出的腐蚀箔,就能在晋海电子转化为化成箔,这种化成箔采用前沿技术,具有耐压、抗氧化的作用,用它生产出的电容器成本更低,且使用寿命久。”在晋海电子化成箔生产线上,该公司技术人员指着刚刚生产出的化成箔介绍道。

2021年,永济市招投中心项目促促负责人任继红一行,与南通江海电容器股份有限公司对接。了解到其有往内地产转移的需求,考虑到该项目巨大的用电需求,永济市便承诺其以战新电价、水、气等政策优惠,而江海股份也看中了永济优越的区位优势与良好的招商引资环境,经考察、沟通,双方一拍即合,项目于当年10月落地永济,即为如今的晋海电子。

晋海电子计划在永济市铝深加工循环经济产业园投资3.5亿元建设铝电解电容器用腐蚀箔、化成箔项目,项目建成后总产值将突破10亿元,利税1.5亿元。

该项目作为新材料领域的科技类项目,属于省政府支持的战略性新兴产业,江海股份作为电容器行业内世界排名第四、国内排名第一的上市公司,项目的成功落地将会给当地的经济发展和科技进步作出贡献。

这是我省第一家化成箔企业,也是全省电容器产业的龙头企业,落地当月即盈利100万元。晋海电子的落地,也吸引了新疆众和、丰川电子、深圳佳维诚、河南国荣电子等同行企业、上下游企业落地或有意落地永济。

“公司落地后,考虑到我们高新管理、技术人员较多,张主任为我们协调了人才公寓,让我们感到宾至如归。”

晋海电子总经理朱志炎说道,“在吸引同行企业佳维诚落地过程中,他更是贡献了很大的力量。”

“张主任”是永济市招投中心副主任张华勇,他是佳维诚项目落地的亲历者。“佳维诚从开始考察到真正落地,前后仅一个月,看似顺利,中间却出现过一次小插曲。”张华勇回忆道,本来当时已经谈好了,却因为一点失误,对方改了主意,第二天早上7点半他们便立即飞往深圳,用3个多小时的时间,以诚意换来了对方的认可。

当天晚上,张华勇与佳维诚负责人一行返回永济,不料永济下起了大雨。他们冒雨连夜查看厂房,回到家后张华勇才发现自己膝盖以下全是泥巴。

考察次日,永济市政府立即成立工作专班,与住建、行政审批等部门沟通对接,协调佳维诚落地过程中可能遇到的各种困难,困难一经发现,便立马解决。“永济市提供给我们和佳维诚战新电价的政策优惠,对耗电量大企业来说,有非常大的吸引力,预计可节省近一半的电费。”朱志炎说道。

功夫不负有心人,也许是张华勇等人的诚意打动了对方,也许是永济的营商环境让对方心安,仅一个月,佳维诚就正式落地永济,目前厂房正在装修中。

在永济市铝深加工循环经济产业园,除了签约落地、投资5亿元的佳维诚,还有开工建设、投资10亿元的江海二期,准备签约、投资6亿元的艾华集团,正在对接、投资2亿元的盛虹电子公司……

“链”上发力,助企纾困

2018年2月,受永济市“凤还巢”计划的吸引,青岛中科华联新材料股份有限公司董事长杨波,在家乡永济成立了蓝科途。

锂离子电池是一种充电电池,隔膜在电池中隔绝正负极,起到绝缘保护作用,蓝科途做的就是锂电池隔膜项目。在永济落地后,蓝科途“超高强度隔膜”获国家发明专利,蓝科途也成为中国唯一能够提供整套湿法锂离子电池隔膜生产线的企业。

“永济市为蓝科途提供3年免租、两年减半的厂房,还帮助我们协调落地过程中的各项困难。”蓝科途副总经理杜跃刚说,在青岛中科华联工厂的永济员工多达300余人,在永济建厂,是对这些员工最好的安置。

项目达产达效后,年产值将会达到24亿元,直接提供就业岗位600余个,拉动物流运输市场近亿元增长,预计间接创造就业岗位2000余个。

该项目的落户,还引来了中创物流、纳博科等企业来永济考察。其中,纳博科已经落地永济,今年项目一期就能投产。

在纳博科落地过程中,遇到了很多问题,永济市经开区管委会主任负责显亲力亲为,从水、电、气到工厂、蒸汽管网,再到协调村庄拆迁,哪里有问题,他就冲向哪里。

“这些问题有些是共性的,有些却很棘手,但主任从不推脱,一心一意为企业办事。”杜跃刚言辞中充满感激。“纳博科的落地,可以给我们带来很大便利,它是生产环保耗材的,属于我们的上游企业,它落地后,我们就不用压资金、用库存了,需要耗材的时候,几分钟就可以运过来。”

随着中创物流等企业的相继入驻,永济将会形成新能源汽车产业集群,而该产业集群也将成为加快永济产业转型的重要动力。

“围绕五大新兴产业,永济市制定了‘五大新兴产业集群发展行动计划’,力争3年后每个产业链集群发展实现百亿元目标。”解晓红说。

引来“梧桐”,“凤凰”才会来栖。有了这些“链核”企业,永济必将迎来产业链上的更多上下游企业,推动永济工业再度崛起。

同题“作文”展·链条招商,怎么招?

绛县：增强“体验感”

本报记者 余 果



山西博翔汇良新材料有限公司年产3万吨特种石墨项目正在建设中。

本报记者 陈方斌 摄

经济要发展,项目是支撑,招商是关键。2月19日,在全市招商引资大会召开不久,绛县的招商队伍就赶赴浙江、上海等地,开展精准招商。

今年,绛县将继续立足县情、着眼长远,持续深化招商引资体制机制改革,创新招商模式,优化营商环境,紧紧围绕新装备、新材料、新能源、大健康、钢铁服务、精细化工六大产业集群上下游链条,积极开展高质量招商。

“浩之大”：扩大产能

“目前,我们公司的状态就是工人加班加点赶进度。我们计划尽快上马扩建项目,因为我们有完善的管理经验与销售渠道,扩建完成就能投产,投产就有效益。”浩之大生物科技有限公司(以下简称“浩之大”)常务副总经理孙波说,“不用考虑销售问题,现在的订单根本做不完,我们的产能远远不能满足需要。”

浩之大主要生产销售和农业及微生物菌肥产品,是农业农村部定点农药生产企业,拥有年产1000吨农药制剂和10万吨生物有机肥的生产能力。

浩之大是全国为数不多的专业生产植物生长调节剂企业之一,也是省内独家以植物生长调节剂生产销售为主的企业。浩之大与中国农业大学、太原理工大学建立了战略合作关系,是依靠高校实现产学研结合和技术成果转化的科技型企业。

在货仓里,孙波随手打开一箱货物,向记者介绍浩之大的产品追溯系统。每一个箱子、每一个瓶子上都有一个标签,上面有一个二维码,通过手机扫码,可以立刻知道箱子里装的什么产品、哪天发货、发往哪个区域、发给哪个客户等信息。

“这就相当于我们公司的每个瓶子拥有了电子‘身份证’,每个箱子有了‘户口本’。”孙波说,“之前我们在产品防伪等方面有很大困扰,现在借助二维码,不仅可以推动建立完整的产品溯源体系,而且有助于提升我们在行业中的话语权。”

眼下,浩之大计划在现址基础上新增土地50亩,投资1.3亿元,将农药制剂的产能扩大到年产1.2万吨,充分满足市场需要。

“依靠我们成熟的生产模式、完善的销售网络,项目运营后,可实现年产值3亿元,利税六七千万元。”孙波说。

“博翔汇良”：延伸链条

特种石墨,是一种高科技、高附加

链条招商的方式,把与石墨相关的下游企业引进绛县开发区,延长产业链,力争用3年时间,在绛县打造一个我国北方最大的特种石墨研发、生产、加工、销售基地。

“亚新科”：建设新厂

亚新科国际铸造(山西)有限公司(以下简称“亚新科”)是我国重卡发动机缸体缸盖生产领域的领军企业,产品销售到世界各地。在亚新科的生产车间,记者看到一派火热景象。连日来,该公司开足马力,加紧赶制国内外生产订单。

目前,亚新科的缸盖芯包芯技术、3mm壁厚的缸体铸造技术、高延伸率铁素体球铁生产技术等均达到世界先进水平。2022年7月,在中国铸造协会“第七届铸造行业创新发展论坛”上,亚新科被评为“第四届中国铸造行业汽车铸件(黑色)分行业排头兵企业”和“第四届中国铸造行业综合百强企业”。

“我们在运城经济技术开发区投资10.5亿元新建了一个工厂,预计今年10月底能投产,现在基础设施建设正在进行当中,相关的生产设备也在定制过程中。”亚新科分管生产运营的副总经理关波说。

据了解,该项目属于我市“合(和)汽(气)生材(财)”新兴产业地标之汽车产业中的重大项目之一。整个项目分两期进行,一期投资约7亿元,建设年产6万吨汽车零部件生产线;二期投资约3.5亿元,建设配套的智能化机加生产线。

在建设中,项目将坚持与先进制造业深度融合,遵循“创新、智能、绿色”三位一体的设计理念,致力于建设世界一流的智能化汽车零部件制造基地,为我市打造高端装备制造千亿级产业集群和“合(和)汽(气)生材(财)”新兴产业地标提供有力的支撑。

项目建成投产后,可实现年销售收入十多亿元,解决近千人的就业,亚新科的绛县和运城两个生产基地将具备年产18万吨以上的生产能力,成为我国独立的中重型发动机缸体、缸盖航母级别制造生产企业和行业内世界排名第六位的中重型缸体、缸盖制造基地。

站在一个大屏幕前,关波向记者介绍,这是刚刚上线正在调试的“制造执行系统”。它可以第一时间反馈工厂的所有生产情况,数据的更新频率是毫秒级别,自动生成报表,方便查看。

“这个系统就相当于一个智慧大脑、控制中枢,未来我们的计划、生产、采购等相关部门将围绕这个系统联合办公,这样效率就会更高。”关波说。

近年来,亚新科基于数字化技术打造了工艺开发、生产管理、质量管理及运营管理一体化平台。以CATIA(计算机图形辅助三维交互式应用)、UG(工业设计辅助软件)、MAGMA(铸造模拟系统)、PDM(产品数据管理系统)提升研发能力和响应速度;以ERP(企业资源计划)、MES(制造执行系统)提升生产和质量管理水平;以OA、CAPEX等为主提升运营管理综合能力;在基础设施建设方面,公司先后引进了多台制芯中心、机器人自动打磨单元、机器人缸盖自动合箱系统、喷涂机器人等数字化设备,提高了各工序的自动化程度,又改善了作业环境,对产能提升和质量稳定提供了保障。



山西浩之大生物科技有限公司生产线上,工人将货物装箱。

本报记者 陈方斌 摄



山西穿越光电科技有限公司员工在试生产。

本报记者 金玉敏 摄