

# 春好正是耕种时

## ——各地春耕备耕一线见闻

新华社记者

春耕时节临近,广袤田野上,生机盎然的春耕画卷正由南向北徐徐展开。记者近日采访了解到,各地及早落实各项举措,加强对农民技术指导,着力稳面积、增单产,推动农业高质量发展、绿色发展,为做好全年粮食生产夯实根基。

### 粮食播种面积力争17.7亿亩以上

在广西壮族自治区贵港市港北区庆丰镇,时代农机专业合作社的育秧中心十分忙碌,浸种、催芽、覆土等环节有条不紊地进行。“通过工厂化育秧,不仅育秧成本低、质量好,育秧时间还比传统人工育秧缩短7天至10天。”合作社负责人季孟加介绍,目前合作社已接到早稻育秧订单8000多亩。

一年之计在于春。今年中央一号文件提出,扎实推进新一轮千亿斤粮食产能提升行动。稳定粮食播种面积,把粮食增产的重心放到大面积提高单产上,确保粮食产量保持在1.3万亿斤以上。

春分麦起身,一刻值千金。在河北衡水,500余万亩冬小麦已进入返青期;在江西赣州,油菜花正盛开;在广西贵港,农民育秧备耕一片繁忙。

“目前全市冬小麦长势良好,土壤墒情充足,大部分地块土壤相对含水量在75%到80%左右,能够满足小麦返青期生长对水分的需求。”衡水市农业农村局种植业科科长李欣华说,有关部门抓好农机深松作业,提早预防病虫害,加强测土配方、精准施肥、直通式气象服务,保障春耕生产顺利展开。

农业农村部农情调度显示,目前全国冬小麦一二类苗比例89.3%,同比高1.1个百分点,比常年高2.6个百分点。据3月13日最新农情调度,全国早稻已育秧32.6%,已栽插3.2%,北方春小麦已开始播种,预计4月上旬东北开始中稻育秧,“五一”前后玉米大豆大面积播种。

农业农村部有关负责人表示,要重点抓好稳面积、提单产、优服务、强政策等工作。今年要努力把粮食播种面积稳定在17.7亿亩以上,集成组装良田、良种、良法、良机、良制,重点推广密植、水肥一体化等技术措施,大力发展农业社会化服务,提高高标准农田建设的补助水平,实现全国三大主粮完全成本保险和种植收入保险的全覆盖。

### 深入实施大面积单产提升行动

农业稳增产,科技是关键。“一定要及时清沟沥水,防止根系冻伤,并追施肥料。”在江西省赣州市石城县小松镇千亩油菜基地,县农业农村局农技员杨炳一直在指导农户做好油菜抗寒工作。为降低低温多雨天气对3万多亩油菜的影响,石城县组织了100多名农技人员下沉田间地头做技术指导。

返青后适时镇压,因地因苗分类管理,科学肥水运筹,做好干旱、倒春寒等防控……近日,在衡水市枣强县恩集镇,节水优质小麦麦田里,县农技站站长详细讲解了麦苗生长特点和管理建议。为更好将试验田、示范田产量转化

为大田产量,农业农村部2023年启动粮油等主要作物大面积单产提升行动,把各类单项增产技术措施组装起来,覆盖耕、种、管、收、地、种、肥、药等全链条各环节,提供综合性技术解决方案,今年将继续开展这项工作,在主产区整建制推进。

好技术真正让农民用得好,需要绵绵用力、持之以恒。中央一号文件提出,加快打造适应现代农业发展的高素质生产经营队伍,加强农业社会化服务平台和标准体系建设。

各方力量正在汇聚。近日,在宁夏、甘肃、青海、内蒙古等地区,先正达集团中化农业MAP(现代农业技术服务平台)围绕播种、耕作、施肥等关键环节组织春耕技术培训1000余场,参与农户超过2.8万户;在湖北荆州,全国农技中心联合中国农药工业协会等单位举办2024年百万农民科学安全用药培训启动会,将全年围绕大面积单产提升、重大病虫害防控、现代植保机械应用等开展培训;农业农村部遴选发布高产稳产、耐密抗倒等主导品种,精密播种、水肥精准调控等主推技术296项,为春耕备耕提供有力支撑。

### 七部门联合部署确保农资质量

春季农业生产,种子、化肥、农药等是重要保障。

不久前,江西省抚州市乐安县戴坊镇农民邹永豪一大早赶到集镇的农资店,详细询问优质早稻品种和农药、化肥

价格。

“农时时间紧,我需要600多斤早稻种子,和公司谈好数量和价格,他们会送货上门。”邹永豪说,县里对早稻种植大户和稻田“单季改双季”扶持力度大,他对今年种稻有信心。

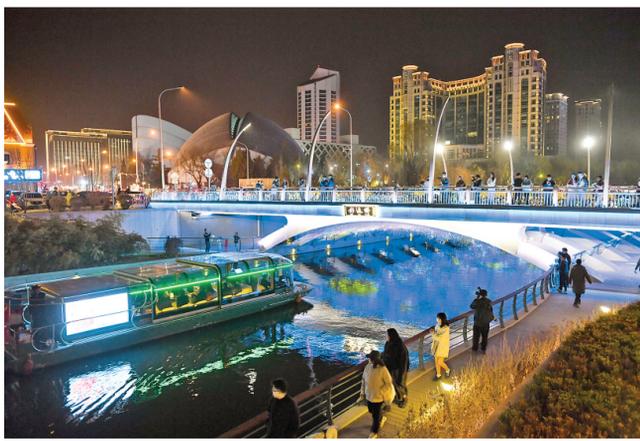
农时不等人。在贵港市芭田生态有限公司的生产车间,伴随着机器轰鸣,一袋袋肥料被打包下线、装车运往各地。“每天30多辆车到公司装货,生产线满负荷运转,每天生产超2000吨肥料,保障化肥及时供应。”公司负责人余一清说。

在春耕备耕关键时期,农业农村部等七部门近日研究部署进一步加强农资打假新措施新办法。其中,农业农村部派出10个调研指导组分赴地方,组织各地开展大排查,采取针对性的治理措施,着力整治农资“忽悠团”进村兜售和网络非法销售等违法违规行为。市场监管总局要求各地将化肥产品纳入民生领域“铁拳”专项执法行动。中华全国供销合作总社指导供销合作社系统农资企业进一步完善农资质量管理。

据农业农村部农资保供专班调度,截至3月13日,省、县两级化肥下摆到位率分别为82.3%、70.2%,主要化肥品种供应稳定,能够满足春耕用肥需要。

放眼生机勃勃的大地,农民在田间抢抓农时、辛勤劳作,工厂开足马力、抓紧生产。人们种下一粒粒种子,用汗水浇灌希望,共同培育新一年的好收成。(记者 于文静 张晓洁 郭雅茹 杨 驰 陈春园)

(新华社北京3月16日电)



## 北京亮马河开启2024年醒春首航

游船行驶在亮马河上(3月16日摄)。

3月16日晚,2024年北京亮马河醒春启航活动举行。近年来,北京市朝阳区推动城市更新,打造了80万平

方米的亮马河国际风情水岸,实现6公里航线通航,游船航线途经燕莎、蓝色港湾、红领中心公园等多处商圈、公园,已成为北京旅游消费的新亮点。

新华社记者 鞠焕宗 摄

## 国产破冰船“雪龙2”号将于下月访港

新华社香港3月16日电(记者 韦 骅)“雪龙2”号访港筹委会16日举行新闻发布会,透露中国第一艘自主建造的极地科考破冰船“雪龙2”号将在4月8日抵港,展开一连5天的访问。

“雪龙2”号访港执委会主席何建宗表示,国家非常重视“雪龙2”号访港活动,除了随船的中国第40次南极考察队领队兼首席科学家张北辰及“雪龙2”号船长肖志民外,还有多位国家顶尖极地领域科学家及大

学教授。据悉,“雪龙2”号将于4月9日至12日,向公众开放登船参观,另有一系列活动举行。

“雪龙2”号极地科考破冰船是中国继“向阳红10”号“极地”号和“雪龙”号之后的第4艘极地科考船,总长122.5米,排水量近1.4万吨,总装机功率23.2兆瓦,定员101人。

日前,执行中国第40次南极考察任务的“雪龙2”号在南极秦岭站载上考察队员,启程返回中国。

(上接第一版)

有了稷山农商银行的资金支持,郑志红对未来发展显然更有信心了。“下一步,我们计划开展蜜枣小包装生产业务,逐步提升产品附加值,将产品从批发市场逐步进入、覆盖到各大百货超市,提升企业经济效益。”谈及未来发展,郑志红信心十足。

——有信心,产业方能“壮”起来。稷山板栗博物馆内,稷山县加顺红枣种植专业合作社针对枣农开展的专业培训刚刚结束。“我们合作社每年收购鲜枣时,都会得到稷山农商银行的贷款支持,这使我们合作社不断发展壮大。这不,趁着闲暇,我们合作社抓紧培训,帮助枣农提升种植技术、经营理念 and 种植效益。”合作社负责人李加顺表示。

山西一生情枣业有限公司内,公司负责人兰慧正筹划着新建一条枣醋生产线。“我将把这个想法告诉稷山农商银行的工作人员后,他们当即表示可以通过‘金枣丰’向我们发放贷款,这给了我十足的信心。”兰慧告诉记者。

……

据了解,去年以来,稷山农商银行城关支行针对枣业发放贷款4500万元,有力促进了稷山板栗产业的稳步发展。如今,稷山板栗产业已覆盖鲜枣、干枣、蜜枣、枣饮品等多个环节,枣业深加工产业逐步壮大,枣片、枣加核桃、枣花蜜、枣芽茶等新产品不断涌现,枣业产业活力更足,农民的信心更强!

### 创新金融产品,激励投资消费……

#### 扩内需

扩大内需,是经济学上是一个十分广义的概念,即通过财政货币政策或信贷等方式,扩大某经济体的投资需求和消费需求,从而拉动经济增长。

将此概念“缩小”到运城农信社在助力乡村振兴的举措上,即通过各类金融产品刺激投资和消费需求,促进地方经济发展。

——提升最终消费水平。

强县必先强农。绛县有樱桃、山楂、连翘、柴胡4个国家地理标志产品,“土、特、产”发展潜力巨大。绛县农商银行聚焦主责主业,全力推广“四增一降”服务,大力支持县域“特”“优”农业高质量发展。

四增,就是增加授信覆盖面——组织千部员工深入各个乡镇举办推广会30余场,开展现场授信、批量授信,不断增加授信的地域覆盖面、行业覆盖面;增加信贷产品——新推出大棚贷、亲情贷等4款产品,使在用信贷产品超过30种;增加贷款额度——信用贷款额度从10万元提高到30万元,亲情贷最高可贷100万元;增加金融服务——召开现场会邀请农业专家解答技术难题,召开观摩会组织村民到桃树种植先进村参观,学习种植技术和大棚建设,牵头对接政府部门帮助村民协调解决相关政策、用地问题,提供结算服务,推广“晋享e付”二维码,替农户省去转账费用,提供信用卡、社保卡等服务,方便群众生产生活。一降,就是降低贷款利率,通过争取中国人民银行支农再贷款,信贷产品年利率最低可降到5.5%,降幅接近一半,最大力度让利农户。

绛县大交镇临洽村村民杨会军是绛县农商银行的老客户,对农商银行的服务很满意:“一个电话就能上门服务,有

时还手把手教我们操作手机,像家里人一样。”

去年6月,一场大雨让杨会军的7亩樱桃严重减产减收。后来,绛县农商银行组织他和同村60余名村民到横水镇柳泉村观摩樱桃大棚。杨会军深受震撼:“人家一亩大棚樱桃能卖三四万元,而我7亩露天樱桃一共才卖两三万元。”“建棚投资不高、操作简便。农商银行还提供贷款,年息又很低,必须赶紧动工!”

观念转变后的杨会军决计先将5亩连片樱桃建大棚。绛县农商银行很快将其授信额度提高至20万元,完全满足了他的建棚需求。

有了绛县农商银行的全方位支持,杨会军计划两年后将承包的8亩樱桃也全部建大棚。这样,他每年纯收入20万元不成问题。

他对未来底气十足:“等孩子硕士研究生毕业后,在哪工作,就帮他在哪买房!”

绛县农商银行给了杨会军发展生产的底气,也给了他“豪横消费”的底气。

——扩大投资规模。

位于盐湖区解州镇的天海泵业是当地潜水泵生产龙头企业,现有员工1100余人,年产各种类型的潜水电泵15万余台,年销售收入可达5亿元。作为业内翘楚,该企业很早就看到了泵业同质化严重、价格竞争白热化、“内耗加剧”等问题。于是,在科研方面投入较大。目前,该企业拥有省级企业技术中心 and 具有国际先进水平的潜水电泵质量检测中心,通过了质量、环境、职业健康安全管理体系三大体系认证,拥有发明专利4项、实用新型17项、外观专利4项、著作权8项;产品研发采用三维绘图、3D打印和CAD技术,生产制造采用国际一流的装配流水线 and 进口机器人全自动化加工生产线;建立了集市场营销、技术研发、生产制造、财务管理、后勤保障等于一体的ERP计算机网络管理系统。强大的研发力量、先进的制造技术、严格的质保体系,大大提高了企业和产品的竞争实力,使其成为解州水泵制造业龙头和全国同行业翘楚。

“这些成绩的取得,都离不开运城农商银行的支持。”该公司生产经理耿尚友深有感触地说。

在前期信贷支持1400万元基础上,今年,运城农商银行又为天海泵业发放了500万元“兴泵产业贷”。这笔钱大部分用于企业研发新产品和升级加工工艺。企业先后开发生产了充水式永磁同步电动机、移动泵车、卧式潜水泵等新产品。其中,充水式永磁同步电动机获得第一批“山西精品”产品称号。

与此同时,电机转子自动焊接工艺、自动下线设备等的投入使用,使得制造更加智能化,减少人工成本,提高生产效率,有力促进企业高质量发展。

据了解,该公司2023年投入研发的费用同比增长了30%。

“这真是雪中送炭啊!”赵雅丽说道,“有了300万元的贷款支持,益东农牧的红薯收购量从三四百吨提升到八九百吨,收购范围从本县扩大到周边县,新带动了1000多个红薯种植户增收,公司的发展上了一个大台阶。”

目前,益东农牧已形成“公司+基地+农户”的产业化模式,统一育苗、统一种植、统一收购、统一加工、统一销售,产品已远销山东、河北、湖北、陕西等地。

“圈里现有30多头牛,价值30多万

元。这些牛娃子,比我还值钱呢,给儿子娶媳妇就靠它们了。”张建峰开玩笑地说道。

别看张建峰的养牛事业如今搞得有声有色,数年前,他还是一名在贫困线上苦苦挣扎的老农民。

“脱贫之后,我一直想靠自己干点事业,可不知道干什么,也没有资金。几年前,平陆农商银行的工作人员在村里宣讲政策,给我带来了5万元的信贷资金,并建议我试一试养牛。”张建峰回忆道。

当时,张建峰购买了4头母牛。

次年,母牛生了3只小牛,卖了3万多元,张建峰尝到了甜头。

后来,张建峰通过自繁自养,养牛数量越来越多。

去年2月,为帮助张建峰解决囤积草料等带来的资金周转难题,平陆农商银行又为其授信贷款5万元。

如今,张建峰的养牛事业越来越红火,对生活更是充满了希望。

“这些年,平陆农商银行给了我太多帮助,可以说没有农商银行的建议和贷款,我是什么也干不成。我心里真是充满了感激。”张建峰感慨地说着。

在平陆农商银行的帮助下,张建峰找到了立足乡村的就业和创业方向,并通过贷款的方式筹集到了启动资金,开展了红红火火的养殖事业,大幅提升了家庭收入,日子越过越好。

张建峰只是平陆农商银行帮扶的众多脱贫户中的一位。近年来,平陆农商银行充分发挥地方金融主力军作用,不断加大金融服务创新力度,全面延伸普惠金融触角,扩大金融服务半径,深度巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接。

除了直接服务于脱贫户外,运城农信社助力乡村振兴的方式之一是通过助力龙头企业的发展壮大,促进当地产业升级转型,改善农民就业机会和收入水平。

“襄隆隆……”今年春节刚过,垣曲县益东农牧业开发有限公司(以下简称“益东农牧”)的就业帮扶车间内,粉条生产就如如火如荼地进行着。

不同于以往传统的手工业生产方式,益东农牧现在的粉条生产大多由机器完成。“从红薯清洗、去皮、磨粉、压条,我们基本实现了自动化,公司的产能翻了一倍。这离不开垣曲农商银行的鼎力相助。”益东农牧相关负责人赵雅丽告诉记者。

2014年,益东农牧成立,但当时的粉条生产采用的是传统的作坊式手工生产模式。

2018年,益东农牧开始打造粉条、粉丝产品加工生产线,先进的机械化生产方式登上企业发展的“舞台”。与此同时,企业面临资金紧张的难题。

去年7月,垣曲农商银行主动入企,在了解到企业资金难题后,将益东农牧的贷款额度从40万元提高至300万元,利率也比之前低了近一半。

为助力乡村振兴,运城农信社在发展产业、自主创业方面给予了脱贫户诸多帮助,也为乡村企业提供了更多的贷款支持,尤其是在“百亿资金+”行动中,全系统投放30亿元支持100户农业龙头企业 and 300户新型农业经营主体发展壮大。

### 探索“联农贷款”,扩大带农效应……

#### 促共富

乡村振兴是实现共同富裕的基础和必要条件,共同富裕是乡村振兴的指引和落脚点。共同富裕是人民群众的殷切期盼,在这方面,金融机构大有可为。

芮城是一个苹果产业大县。2011年,“芮城苹果”获得国家地理标志保护农产品认证。目前,该县苹果种植面积25.5万余亩,年产量35.9万余吨,产值12亿多元,已成为县域经济的支柱产业。该县建有15个市级标准化水果出口示范区,认证苹果面积3.65万亩,现有贮藏加工企业60家,果汁、果圈、果干等果品深加工企业5家。其中,出口企业17家,年出口水果8万吨以上,苹果出口量占到全国苹果出口量的7.73%。

苹果产业一般分为种植、贮藏、销售等环节,贮藏、销售是“关键环节”。芮城农商银行聚力支持苹果产业“联农贷款”这一关键环节,助力更多苹果“走出去”。

而非海果业正是芮城农商银行聚力支持苹果产业“关键环节”的真实写照。丰海果业成立于2011年,是一家集农产品种植、收购、销售、贮藏、加工、货物进出口等于一体的省级农业产业化龙头企业。该公司主要从事苹果、桃、梨等水果的国内外贸易,产品销往国内十余个省份,出口20多个国家和地区,年销售额两千万余吨,销售额逾5000万元。2014年,芮城农商银行主动对接,为其发放了500万元“果库贷”,使其冷藏库容量从3000吨顺利升级到1万吨,并打通了“外贸出口”这条销路,不仅让丰海果业尝到了甜头,最主要的是带动更多果农一起受益。负责人周民朝介绍,咱的小秦冠、小富士之前不好销,且价格低,而现在的价格却翻了几番,关键是不愁销。

为了让更多的芮城苹果“走出去”,芮城农商银行当年新增贷款近亿元,助推苹果产业高质量发展,持续加大对全县果品收购、贮藏、销售的企业信贷支持力度。其中,将丰海果业的授信额度升至800万元,而且利息比之前优惠了三分之一。在当地政府和农商银行支持下,丰海果业又承担了“晋南优势特色产业集群”项目建设,建立了电子信息发布系统,数字控制中心和电子商务服务中心,通过抖音、淘宝、拼多多等电商平台,进行农产品的信息推广与直播销售。

在乡村振兴战略实施过程中,保障国家粮食安全和不发生规模性返贫是必须牢牢守住的底线。近年来,运城农信社积极研发多元化、个性化、定制化产品,精准支持粮食生产,促进共同富裕。

如果在每年的丰收时节前往永济市罗宇现代设施农业有限公司(以下简称“罗宇公司”),一定能看到粒粒饱满的小麦、黄灿灿的玉米等农作物在晾晒场地晒着“日光浴”。

罗宇公司是一家专业从事粮食种植收购、仓储物流、农产品加工销售及高效农业展示等为一体的现代企业,由负责人王松在2019年成立。

“做这一行,最怕的就是流动资金不够,尤其在粮食收购的时候,资金需求量大,如果挺不过去,公司的发展很可能会面临危机。”王松告诉记者,“前年收购小麦时,我手上资金不够,幸亏有永济农商银行的‘粮贸通’贷款,解了我的燃眉之急。”

有了永济农商银行的支持,罗宇公司的规模不断壮大,联农带农效应愈加凸显。

2022年,罗宇公司的占地面积由原先的6亩扩张到22亩,仓储空间、晾晒面积成倍增加,服务粮农的能力显著提升。与此同时,罗宇公司与中化现代农业(陕西)有限公司开展深度合作,带动彬州镇及周边种粮户实现统种统收,做到品控溯源,打通产前、产中和产后全产业链,真正为农户降本增效。

“罗宇公司与近千粮农的良性互动,我们都看在眼里,记在心上。看着它一步步发展壮大,大家都高兴。”永济农商银行舜都支行行长肖永谦说。

据悉,为围绕粮食种植、收购、加工、储藏全产业链做好金融支持,适应农业发展全新变化,更好地服务企业,永济农商银行围绕“稳粮保供”这一重点工作,推出了“乡村振兴贷”等系列产品。

目前,罗宇公司享受的便是“乡村振兴贷”的最高额度300万元。“有了永济农商银行的支持,我们便有了发展的信心和后盾。公司正进一步延伸小麦加工产业链,积极推进粮食深加工项目,探索开发通用粉、专用粉、方便面等系列产品。”王松表示,目前,罗宇公司研发的一款名为“冀意一品”的浓汤方便面,深受市场认可,销量十分可观。

下一步,罗宇公司将规划建设一个面积约1700平方米的智慧农业展厅。展厅将综合运用智能滑轨屏、全息投影、智慧农业沙盘等先进技术,全方位展示永济的农业发展史、技术成果、文化内涵,为未来规划等内容。

“现代农业必将惠及更多的农民和消费者,我们要在这条道路上继续前行,为促进共同富裕作出更大贡献。”王松表示。

永济的“乡村振兴贷”、芮城的“收单贷”、绛县的“大棚贷”、天津的“鲁班贷”、临猗的“农易贷”、万荣的“果库贷”、垣曲的“菌菇贷”……运城农信社推出的各类贷款产品群众大多耳熟能详、会用爱用。它们显然让农信系统的“金融活水”“滴灌”得更加精准,在助力乡村产业发展、促进农民增收致富上发挥着更加重要的作用。

### 增加投放总量,不抽不断信贷……

#### 稳预期

理性的“经济人”在市场活动中都有各自的预期,即:如果预估市场行情好,会增加现阶段的投资或消费;反之,则会减少。

金融机构要稳定市场预期有很多着力点,但最直接的方式可能是“保持流动性的合理充裕”,换句话说,就是要扩大信贷投放,增强信贷投放总量的稳定性,并且这种稳定性还要让市场主体感知到。

《运城城市农村信用社2023年“百

亿信贷资金助力乡村振兴”活动实施方案》的发布和实施,就是在向社会释放一种信号:运城农信社投放超百亿元资金,在稳粮保供、农业基础设施建设、巩固拓展脱贫攻坚成果、实施乡村振兴战略等方面着力,助力乡村振兴重点工作有序开展。

这种信号,让很多农民对市场的预期向好,让“不敢想”变成了“敢想”,使“不敢干”变成了“敢干”。

临猗县角镇镇甜柿产业的发展壮大就印证了“预期向好”对于发展乡村产业有多重要。

初春时节,一大早,角镇镇杨范村柿农尚志恒就在柿园里忙碌着。与以前见过的露天柿子树不同,尚志恒的柿子树都生长在大棚里,郁郁葱葱、整齐齐齐。“要不是临猗农商银行,我这‘回头钱’还不知道要等到啥时候呢。”谈及种柿的经历,尚志恒感慨地说。

2021年,角镇镇种植甜柿的农民越来越多,很多人都因此尝到了甜头,这让尚志恒动了心。他当即决定种植甜柿,还引进了甜柿升级品种“大秋”。然而,由于没有搭建大棚,等到甜柿成熟之际,霜冻等自然灾害的影响,让尚志恒几乎颗粒无收。

“放弃还是继续?尚志恒犯了难。“放弃的话,我前期投入的钱就全打水漂了,可是要继续,搭棚的钱不是一笔小数目,当时可真是愁死我了。”尚志恒说道。

就在这时,临猗农商银行的工作人员进村入户宣讲“棚建贷”等惠农系列信贷产品。“棚建贷”的服务对象主要是临猗农商银行辖内从事种植、养殖或与农村经济发展有关的生产经营活动的农户等,最高额度可达30万元。

这可真是雪中送炭啊!尚志恒当即决定试一试,临猗农商银行很快就为其授信20万元。随后,尚志恒的大棚就搭建起来了。他的7亩柿园自此穿上了“银衣裳”,再也不怕恶劣天气了。去年,尚志恒的柿子园首次挂果。

“首次挂果,产量相对少些。但柿子园的产量会逐年提升,且‘大秋’品种品相佳、口感好,市场认可度高,收回成本是最晚的事情。”谈及未来,尚志恒充满期待。

与尚志恒一样,很多对种植甜柿“预期向好”的角镇镇农民在临猗农商银行的帮助下,都开始了红红火火的柿柿事业。目前,角镇镇甜柿种植规模达4万亩,年产量1.5亿公斤,年产值达5.4亿元,已成为当地的“特”“优”主导产业。为提升甜柿品质,角镇镇政府积极引导农户建造温室大棚,发展设施农业,全力打造群众增收新“柿果”。

投放70亿元支持27个“特”“优”产业项目高质量发展;投放30亿元支持100户农业龙头企业和300户新型农业经营主体发展壮大;投放15亿元巩固拓展脱贫攻坚成果……

运城农信社的百亿金融“活水”,已流入城市乡村的各个角落,滋养着这片沃土上的老百姓。

拓展“金融+”链条,提升服务质效;创新信贷产品,拓宽增信方式;走到群众身边,“融进”客户心里……

运城农信社的种种举措,正给予那些奋斗着的农民更强的勇气、信心、决心。