

聚焦 | 推动高质量发展 深化全方位转型

河津农商银行因企制宜培育新质生产力——

雪中送“碳”，赋能新质“嫩芽”

本报记者 余果



上图：河津农商银行客户经理在中达铝业走访调研。

右图：河津农商银行客户经理在古今天下景区走访，帮助出谋划策。



机构风险偏好与科创企业前期投入不匹配的堵点、卡点，孵化培育耐心资本，赋能新质生产力。”刘晋林说。未来，河津农商银行将加大长线资金供给，深度激发科创企业创新潜能，催生出更加强劲的优质生产力。

升级服务 培养“新质业态”

“目前，有的景区面临免费都不来的尴尬处境。而我们景区清明节假期游客天天爆棚，而且外地游客很多。”山西古今天下文化旅游股份有限公司(以下简称“古今天下”)负责人邵忠科介绍。

据了解，清明节假期期间，古今天下景区游客最多时达到15000余人，景区前的小吃街每天收入有10余万元。

景区内设立了开国上将董其武纪念馆、农耕体验馆、宋金窑瓷体验馆等，值得一说的是，景区内3000余米的三层地道，集娱乐趣味、冒险猎奇为一体，如入迷宫，神秘莫测，使游客在旅游中接受红色文化教育，在光影变幻的时光隧道里感悟古今天下的家国情怀。

目前，古今天下景区本着“独创性、多样性”的理念，全面提升旅游品质、服务档次，面积扩展到10万平方米，成为晋陕豫黄河金三角地区知名旅游景点。

2021年，河津农商银行了解到古今天下准备打造实景剧场，计划通过编排天津市本地的历史和人物故

事，让游客沉浸式感受河津人坚强不屈、奋发图强的精神。河津农商银行认为这个思路很好，市场方向准确，当即决定放贷240万元。

“剧场建好后，效果非常好，近2000人的座位，常常是人满满的。”邵忠科说。

2022年，河津农商银行继续放贷200万元给古今天下，支持其修建水上乐园。眼下，建成使用的游乐园内，丰富多样的游乐设施，是众多亲子家庭遛娃的好去处。

“我们不怕你贷款，只要企业的项目方向对、前景好，项目什么时候开始、什么时候结束、什么时候还贷款，形成一个完整的闭环，下一个项目我们还继续支持。”刘晋林对邵忠科说。

下一步，河津农商银行将推出更多适配不同企业特点的专业化、多元化产品和举措，根据初创期、成长期和成熟期企业的不同需求，精准构建全生命周期金融服务。

“河津农商行不仅发放贷款快、利息低，还经常帮我们出谋划策，引领推动企业发展。”邵忠科说。

在最近的一次入企调研中，河津农商银行的客户经理向邵忠科建议，景区要继续深入挖掘红色文化资源，丰富景区的活动，打造古今天下景区独有的品牌，在旅游的淡季发展研学经济，保持企业的健康稳定发展。

眼下，天气越来越热，结合河津农商行的建议和景区的规划，邵忠科还计划推动景区的“夜经济”发展，把运城城市每个县(市、区)的一些经典美食选拔出来，加强食品品质与卫生管理，更好地“留住”游客。

今年以来，垣曲县牢固树立“项目是第一支撑”的鲜明导向，坚持“全周期发力、全要素保障、全流程提速、全方位推动”，下好项目策划先手棋，打好项目建设主动仗，塑好项目推进新优势，破瓶颈、解难题，优服务、提效率，跑出项目签约落地、推进建设、投产达效“加速度”，全力奏响经济社会高质量发展“最强音”。

夯实项目盘子 下好先手棋

项目建设，谋划在先。垣曲县本着“格局要大、起点要高”的工作理念，着眼自身的“产业链”、对接国家的“大战略”、看清未来的“大趋势”，加强前瞻性思考、战略性布局，实打实地谋划一批打基础、利长远、补短板、惠民生大项目、好项目，切实把政策机遇转化为发展实效。

以国家政策方向谋实经济发展大盘。紧抓碳达峰碳中和、黄河流域生态保护和高质量发展、乡村振兴、防灾减灾能力提升等政策机遇，紧跟超长期特别国债、中央预算类投资、地方政府专项债券等投资方向，聚焦“一城一带五基地”战略定位，发挥比较优势，锻资源之长，补产业之短，精心谋划一批产业转型、能源革命、城乡建设、生态环保、社会民生等重点项目，全面提升项目建设的“含金量”“含新量”“含绿量”。

以招商引资成效厚植经济发展优势。充分发挥中条山有色金属集团有限公司、垣曲县五龙镁业有限责任公司等重点企业优势，引进其上下游、前后端项目，做到以商招商；紧紧围绕铜镁精深加工基地、尾矿资源综合利用基地等“五大基地”战略布局，引进投资5.8亿元的华兆住工装配式新材料、投资3.5亿元的科宇新能源设备制造等项目，做到以链招商；通过举办“运才兴运”垣曲县专场活动暨招商引资推介会等形式，向在外垣曲籍优秀人士传递垣曲的发展优势，做到以情招商。

以“四字诀”夯实经济发展根基。精心念好“实、全、快、优”四字诀，先后12次召开项目谋划推进会，23次深入项目一线调研，逐项确定落实2024年项目清单，确保项目盘子“实”。目前确定的92个项目，总投资333亿元，涉及交通、水利、文化、教育、生态环保、农业农村、乡村振兴等各个领域，确保项目涵盖“全”。主动发挥项目审核专班的职能作用，逐一建立项目手续办理台账，积极向上争取项目资金和常态化融资对接机制，确保项目建设“快”。强化用地、用能、环境容量等要素向项目聚集，进一步实现重点项目全生命周期调度管理，确保项目环境“优”。

“发展是硬道理，项目是硬支撑。我们就是要坚定不移以项目谋抓手，以项目强推进、以项目验成效，突出系统观念，注重科学统筹，谋深谋实2024年项目工作，为高质量发展积蓄和提供不竭动力。”垣曲县发展和改革局副局长、项目推进中心主任赵娅娟说。

强化机制引领 打好主动仗

今年以来，垣曲县紧紧牵住项目“牛鼻子”，坚持问题导向，完善各项机制，多方协同发力，积极主动打出工作落实“组合拳”，为项目建设树好“方向标”、绘好“施工图”、细化“施工表”，追求“达成度”。

出台常态化推进工作方案。结合县域实际，进一步完善项目推进体系，形成“要素跟着项目走、服务跟着项目走”的工作格局，践行省级重点工程“四全工作法”，按照“项目研判—调度分析—问题督办—融资对接—调研督导”的流程，对项目实行全生命周期管理。目前92个项目的研判工作、调度分析工作已全部完成，共收集问题32个、市场化融资需求15.26亿元。

建立项目建设问题解决机制。深入项目现场调研分析，收集项目建设中存在的资金、土地、立项、环评、能评、规划、征拆等方面问题，形成问题清单，并根据问题属性，分类分发给承办部门，积极向上争取资金，准确把握政策动向和资金投向，找准发展契合点，提高申报项目的准确性。目前，全县已申报首批专项债券项目7个，储备专项债券项目16个。另外，不定期召开银企对接会，充分发挥桥梁纽带作用，主动为银企合作提供对接联系服务，明确对接机制，建立清单台账，形成工作闭环。

完善项目包联工作制度。参照省级领导包联省级重点工程项目模式和市、县、镇三级重点项目实行“双包联制”。目前，县级领导的包联项目清单已经形成。同时成立相应的推进专班，协助项目单位逐一制定单个项目的推进方案，以月为单位体现项目前期手续办理进度安排及工程建设进度安排等相关情况。包联领导每月到项目工地进行现场办公，收集的32个问题，已现场解决16个，真正实现了“情况在一线掌握、办法在一线研究、问题在一线解决、能力在一线锤炼”。

“科学、系统、严谨的工作机制是解

垣曲县破瓶颈、解难题、优服务、提效率——奏响项目推进最强音

张辉 姜松涛

决当前制约项目建设问题的具体办法，是提升项目质效的有效举措。”赵娅娟说，“我们通过强化机制引领，把握了项目建设主动权，使每个环节都渗透了协同与支撑，为重点项目顺利推进提供了强大助力。”

聚力助企纾困 重塑新优势

企业是经济发展的源头活水，也是高质量发展的主力军。为此，垣曲县坚持创新驱动发展，积极落实各项助企纾困举措，做优服务指导，加强要素保障，打通企业在项目建设方面的堵点、卡点、难点，全面塑造发展新优势。

在合作壁垒上“破题”，革新旧有框架，促进高效运转。用好政务OA办公系统，加强项目信息共享，畅通各要素保障部门之间协同办公的渠道，结合各部门意见，逐步完善项目台账，并反馈至项目单位，真正做到信息提前掌握、服务率先到达。在“学习强国”、《山西日报》等平台宣传项目建设的基础上，编制项目推进专报，向项目包联单位、建设单位约稿，对全县重点项目建设进行集中宣传报道，充分展示全县项目建设良好态势。

在前期手续上“破局”，直击问题核心，开辟解决之道。组织前期手续办理培训会，对项目可研、土地、林业、环评、能评、消防、规划、设计、评审、招标等方面进行全面系统培训，指导项目单位办理手续，从根本上解决“怎么办、找谁办、何时办”的问题。并发挥项目专管员“吹哨人”作用，积极调动各方力量，加大项目前期手续跟办力度，确保项目前期工作“日日有推进、周周有突破、月月有成果”。目前，34个新建项目共需办理手续170项，已办理129项。

在资金扶持上“破关”，优化金融生态，畅通金融血脉。结合垣曲经济发展核心在工业、优势在民营、活力在市场的等特点，创新推出项目建设单位信用贷款，积极优化“信用贷”“电银通”“税易贷”等产品，使项目建设单位的纳税、电费和信用记录化为“真金白银”。同时，通过“授信+循环放贷”模式，实行“在线申请、在线签约、在线放贷”便捷措施，实现“一次授信、循环使用、随用随贷”，以“足额、便捷、便宜”的金融服务破解项目建设融资难题，以“金融活水”助力项目建设提速增效。截至目前，已有贷款需求的97个项目建设单位办理首批贷款2.6亿元，有效解决了项目建设初期的资金压力。

“发展永无止境，奋斗未有穷期。我们将认真落实各级决策部署，全力以赴疏堵点、解难题，优服务、强保障，持续加快项目建设进度，扩大有效投资，进一步巩固和增强经济向好发展态势，加快培育发展新质生产力，奋力谱写‘美丽山城、幸福垣曲’高质量发展新篇章，为扎实推进中国式现代化运城实践作出垣曲贡献。”垣曲县委常委、常务副县长孔祥虎说。

创新理念 培育“耐心资本”

战略性新兴产业和未来产业是形成和发展新质生产力的重点领域，也是科技型企业的聚集区。

科创企业前期资金投入大，难以产生立竿见影的效果，多数初创期科创企业既缺少抵押物，也没有好看的财务报表。

怎么办？河津农商银行创新理念，积极培育“耐心资本”，即对成长性科技企业给予足够的耐心，探索发放“耐心贷款”，以耐心匹配和陪伴科创企业成长。

“这辆装满货物的半挂车正在称重，下午就发往江苏南通。”山西中达铝业有限责任公司(以下简称“中达铝业”)负责人温永峰满意地说。

中达铝业是一个老企业，也是河津农商银行的老客户。公司始建于2000年，是一家集科研、开发、生产于一体，生产α-氧化铝微粉及多品种陶瓷制品的企业。公司研发的“高耐久性能的陶瓷辊棒”和“高性能陶瓷用α-氧化铝微粉”两项技术，获省级科研成果奖。

曾经，中达铝业通过延伸产业链，也辉煌过。2010年，该公司利用自身资源优势，做强α-氧化铝产业，向建筑陶瓷市场进军。中达铝业的欣中达等品牌地板砖凭借着较高的性价比，建立了广泛而通畅的销售网络，营销网点遍布全国十几个省份，品牌知名度、美誉度不断提高。

近些年，受建筑行业大环境的影响，中达铝业的地砖产品在激烈的市场竞争中，销售困难，流水线停止生产，企业再次来到决定命运的关口。温永峰感到迷茫，看不清前进的道路，企业经营压力越来越大。

“坐在办公室都是困难，走出去看看就有办法。”去年3月份，河津农商银行董事长刘晋林在一次进厂调研时，得知企业处境后，建议温永峰走出去“开阔眼界”。

之后，温永峰三赴江浙地区走访调研。在外地，温永峰回访了许多年不联系的客户，又发现了一些新的行业趋势和新的商机。慢慢地，温永峰的思路打开了。

“必须进行产品升级，不然就是死路一条。”回来的温永峰拿定主意，决定进行陶瓷造粒粉的生产制造。

在陶瓷制品制造行业中，陶瓷造粒粉是不可或缺的原材料之一。目前，陶瓷制品已经广泛应用于各个领域，其中的高温陶瓷材料则在电子、航空等领域中有着广泛的应用。因此，陶瓷造粒粉所属的行业也具有广泛的应用前景和市场空间。

转型的方向有了，可是，转念想到企业转型升级需要的资金，温永峰又一次犯了难。

河津农商银行了解了中达铝业这个转型项目，经过分析研判，觉得该项目方向没有问题，市场前景也不错。2023年9月份，河津农商银行决定支持中达铝业转型发展，给予放贷。

“收到银行放款后，我马上将陶瓷造粒粉生产线以及技术工人等全部引进过来，现在效果非常明显，对于企业的发展，我现在信心百倍。”温永峰激动地说。

据了解，陶瓷造粒粉生产线每个月给中达铝业增加200万元左右产值，公司有了新的盈利增长点，并且带动其他产品的生产和销售，公司整体都被盘活了，重新焕发生机。

“加快发展新质生产力必须强化金融创新，打通

寄递物流全覆盖 快递进村暖民心

近年来，我市持续推进农村寄递物流全覆盖工作，目前已全面实现“乡乡有网点、村村通快递”，为释放农村消费潜力、畅通城乡循环作出了积极贡献。

业合作社工人正在打包作业。

图② 闻喜西宋村快递便民服务站村民正在自取快件。

图③ 夏县仪门村快递便民服务站村民正在拿取快件。

图④ 临猗县御邑一园农作物种植专业合作社

记者 陈方斌 摄

