

## 服务“三农”小微 助力实体经济

运城农信(农商银行)在行动

永济农商银行一体化破解小微企业贷款难、担保难、利息高——

## 开发区见证“创新服务”

龙欣

初秋,蒲坂大地依旧“火热”。这“火热”并非说天气,而是说永济经济技术开发区内企业的生产情况。

无论是山西金施顿建筑材料有限公司、永济市荣盛机械配件加工股份有限公司,还是永济市裕和塑业有限公司,都是一派忙碌的景象。

这些企业能够稳定生产、阔步发展,一定程度上得益于永济农商银行的大力支持。该行开拓思路、创新服务,一体化破解小微企业贷款难、担保难、利息高等问题,为开发区小微企业注入了源源不断的澎湃动能。

## 不搞“一刀切”,创造条件“放”

机器轰鸣,加工好的脱硫石膏粉不一会儿就装满一袋又一袋;研发团队对刚生产出的样品进行检测,确保每一批次产品的质量都达标;时不时还有运输车辆进出,把客户预订的产品拉走……

9月初,走进金施顿公司,工人们有条不紊地忙活着。

“我们是环保型企业,把电厂的固废进行合理利用,变废为宝,减少污染。”该公司负责人郭猛说。

2022年,金施顿公司通过招商引资由陕西人驻永济,依托晋控电力蒲洲热电厂山西有限公司的资源优势,主要生产脱硫石膏粉、石膏砂浆、膨胀玻化微珠等石膏建材产品。

该公司建厂之初就引进了全套煅烧生产线、砂浆拌和生产线、电炉膨胀玻化微珠生产线、石膏助剂生产线、自动包装生产线等先进生产设备,确保产品能满足各种市场需求。

自去年9月投产以来,该公司的产品逐渐得到了客户认可。除了供应本地房地产企业,他们还打开了天津、河南、宁夏等地市场。

“最难的时候已经挺过来了,现在的行情是越来越好了。”郭猛深有感触地说,“多亏了永济农商银行不搞‘一刀切’,灵活多变帮助我们渡过了难关。”

那是金施顿公司建厂之初,郭猛的自有资金都用在盖厂房、购设备上,流动资金就有些缺口。

彼时,他曾找过其他金融机构,想得到一些贷款支持,但都被拒之门外。为什么呢?没有经营收入流水,更没有纳过税,再加上发展前景不清晰,等等。

这下可把郭猛急坏了。恰巧这时,永济农商银行走访辖区企业,了解到郭猛的困难,并向他宣讲了贷款政策及信贷产品知识。



永济农商银行工作人员在裕和塑业调研。谢军红 摄

因为被拒多次,也没有和永济农商银行有过业务往来,郭猛起初并不抱什么希望。可当他看到该行工作人员用心用情工作之后,一缕曙光照进了心房。

虽然上述那些“拦路虎”确实存在,但该行围绕客户需求,破旧立新、以干为先、追根溯源,前往陕西调查郭猛在西安的房产、公司等情况。

经该行综合考量,该公司符合其贷款条件。前后不到5天时间,金施顿公司就收到了该行发放的200万元贷款。

有了这笔钱,金施顿公司顺利开工,之后的发展也是芝麻开花节节高。

永济农商银行有关负责人表示,作为地方金融机构,就要担当责任,始终坚守宗旨定位不变,全方位支持地方企业发展。金施顿公司从事的是环保产业,符合国家提倡的大方向,更应主动对接、靠前服务。

对于永济农商银行“没有条件创造条件也要干”的行动,郭猛是铭记于心,“还要和永济农商银行深度合作,希望能够实现共赢”。

## 引入“第三方”,担保不再难

9月的第一个周六,原本是个休息的日子,可荣盛机械的工人们却忙个不停。

“订单都排到年底了,必须满负荷生产。”荣盛机械负责人申红学说。

荣盛机械是一家专门加工制造矿用机械配件、农机配件的企业,有着十几年的发展历程。

申红学告诉笔者,公司一路走来,

合作最稳定的就是永济农商银行。

这从哪说起呢?

荣盛机械原厂坐落在永济市虞乡镇,毗邻永济农商银行虞乡支行。地理上的“零距离”、彼此间的“鱼水情”,使得两家结下了深厚的友谊。

“抬头不见低头见。每次流资紧张,需要个三五万元的,虞乡支行都会及时出手,从来没有卡过壳。”申红学说。

去年5月,不断发展壮大的荣盛机械展翅腾飞,投资2000余万元,把新厂建到了永济经济技术开发区。

大概半年时间,荣盛机械换新颜,厂房面积、用工数量、生产能力等都有了质的飞跃。

质的飞跃背后是大量“真金白银”的投入。“钱都投到基础设施建设上了,生产开工就有些拉不开栓了。”申红学说。

而且,这同荣盛机械需要的资金,也不是个小数目,找担保成了申红学的“心病”。

“心病还需心药医”,永济农商银行对症下药开出了“心药方”。该行积极联系省农担公司运城分公司,精准解决荣盛机械担保难问题。

没过多久,该行200万元贷款就进了荣盛机械的账户。水到渠成,该公司开足马力保生产。

做大做强荣盛机械紧盯市场谋发展,在守住本地客户的同时,还向外拓展市场,不断拓宽创收渠道。截至8月底,该公司今年的销售额已完成3000万元,相比之前,产值翻了不止一倍。

申红学还计划再上一台大型数控设备,因为生产能力还是不能很好满

足订单数量。

“客户有需求,咱就想办法,荣盛机械满负荷运行,咱农商银行就‘超负荷’支持。”永济农商银行工作人员说。

## 提额又降息,企业“压舱石”

“这是我们生产聚酯瓶的自动化设备,原料经过这一设备,就成了瓶坯,接下来就是工艺加热,然后是吹塑成型。”驻裕和塑业生产车间,数十台自动化设备匀速而有序地运行着,该公司姚总监热情地介绍道。

虽是中午时分,但车间内的机器不曾有停摆的迹象。“咱这产品特殊,是24小时生产制,工人好几班轮流上岗。”姚总监说。

裕和塑业始建于1996年,是专业生产农药、化工包装用瓶的国内品牌企业,产品主要有聚乙烯瓶、聚酯瓶和高阻隔复合瓶三大类。

2017年,该公司投资2500万元,建成了现在这个新厂。新厂占地面积25亩,比原厂扩大了10倍。同时,合作的客户也更加“高大上”——如陕西美邦药业集团、四川国光集团等。

该公司与永济农商银行的交往就始于2017年,那也是双方初次“交手”。根据裕和塑业的综合实力及资金需求,该行为其发放了500万元贷款,利率相对优惠。

如今,裕和塑业的年产值已过亿元,流资的需求量也“水涨船高”。基于此,永济农商银行也“追风逐浪”,为其贷款额度提升至1000万元,利率调至最低。

发展势头强劲的裕和塑业十分重视学习先进理念。该公司坚持“走出去”与“请进来”相结合,苦练内功,包括财务、管理、风险防范等,向新质生产力要效益。“200多名工人,事关200多个家庭近千口人,这就倒逼企业必须不断发展壮大。”姚总监说。

“买得起房子养得起家”,是裕和塑业对员工的庄严承诺。而“提额降息”则是永济农商银行对小微客户的“标配”服务。

这一点,姚总监深有体会,“农商银行办理贷款速度快、服务态度好、办事效率高,关键时刻不抽贷,就好比企业的‘压舱石’,让人放心”。

截至目前,该行今年已为永济经济技术开发区56户小微企业授信,授信金额达3.26亿元。这充沛的金融活水,让开发区活力涌动,让蒲坂大地“龙腾虎跃”。

面对乡村游的快速发展态势,风陵渡镇依托“中国花椒之乡”金字招牌,努力将花椒产业转化为文旅发展优势,大力加强花椒丰产示范园、花椒育苗基地建设,推广当地优良品种“晋椒一号”种植技术,提升花椒品质,并在六官、王江等村延伸花椒产业链条,开发了花椒调味品、保健品、文创制品、木拐杖、木雕、干椒花束、香包等系列产品,连续4次举办花椒文化促销活动。同时,规划文旅融合旅游线路,将花椒采摘园、花椒博物馆、花椒交易中心、西侯度遗址、风情老街、古渡口等景点串联起来,提升花椒品牌知名度。

今年,该镇以椒为媒,举办了“结祥芮·椒好运”芮城花椒电商助农季暨芮城农特产品推介活动,通过“线下启动+线上宣传”的方式,采用更专业的“互联网+”的模式,为“芮城花椒”及农特产品赋能。

风陵渡镇党委书记张衡表示,下一步,该镇将以创建国家级花椒产业园为目标,加快花椒提档升级步伐,稳步推进花椒产业绿色化、优质化、品牌化,形成多方位、多形式、多渠道的营销模式,让花椒产业为乡村振兴、农民增收注入澎湃动能。

## 乡村行·看振兴

龙门文化品牌。  
小梁乡整合利用荒沟、荒坡资源,打造国际赛车文化小镇,建设了摩托车、汽车两大赛车基地,并以此为依托带动餐饮、民宿、农家乐等相关产业发展,激发乡村产业发展新活力。

目前,专业赛车道路和宽敞的停车场已准备就绪,小镇循环路和水电工程正在紧张施工,力求为游客和汽车爱好者奉献一场视觉盛宴。

## 德耀河东·“山西好人”风采录

诚实守信“山西好人”姬彦红

## 平凡“的哥”传递诚信力量

本报记者 李丹凤 付炎

姬彦红是永济市一名出租车司机。在多年的出租车驾驶岁月里,他始终把安全行车和乘客利益放在首位,爱岗敬业、文明行车、热情服务,为广大乘客带去微笑、安全和便捷。

姬彦红常说:“作为一名出租车司机,要学会将心比心、以心换心,多站在乘客的角度,多尽一点责任。”他说到也做到了。每天,不管多忙多累,他都要将“爱车”擦拭得干干净净,换洗车内坐垫,让乘客坐得舒心 and 安心。

姬彦红把“以人为本”的服务理念贯穿于服务乘客的每个细节中。为了提升自己的文明素质,更好地服务乘客,他索性改掉了方言和口音,用普通话、文明用语与乘客交流。每次出车,他都会仔细观察路边门牌,力争把永济市的每个角落都熟记于心。同时,认真掌握每条道路的通行状况,保证将每名乘客及时准确送到目的地。他还经常把自己的联系方式留给乘客,

告诉对方不管何时何地,只要有需要,一定随叫随到;并在车上挂出了“军人优惠”的牌子,对所有乘坐的军人实行半价优惠。

值得一提的是,在工作之余,姬彦红还积极参与各类社会公益活动。他是公安局110军民联防员,也是中高考“爱心送考”队伍中的一员,一直以实际行动展现一名出租车司机的良好形象,为永济市出租车行业增添了光彩。

干一行,爱一行。出租车是城市文明的流动名片,作为一名出租车司机,日复一日的工作从未打消姬彦红服务社会的热情,他从不懈怠,始终事无巨细地认真做好每一项工作。这也是他能够近20年不转行、在业内外赢得好口碑的根本原因。他用真诚赢得了乘客的信任,以实际行动为永济市成为“全国双拥模范城”作出了贡献,并入选2013年诚实守信“山西好人”。

## 闻喜县实施“青苗计划”把好党员入口关

本报讯 近年来,闻喜县持续推进“青苗计划”,紧盯乡村振兴、创业致富等领域发展“好苗子”,多措并举“储好苗”“育好苗”。

以开放的视野拓宽源头广泛“选苗”。闻喜县明确选苗重点,将村(社区)干部、优秀农民工和产业工人等作为重点培养对象。全面摸底排查,各党支部根据人员类别建立台账,2024年储备入党积极分子700余人。单列发展青年党员计划,目前已建立起涵盖360余名青年的入党积极分子储备库。

以积极的心态转变思路主动“引苗”。在乡村、企业中设立“党员先锋岗”,发挥党员的示范引领作用,带动群众向党组织靠拢。推出“导师+伙伴”双引模式,为每一名递交入党申请书的人才配备一名支委会成员和一

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

以科学的方法精耕细作助力“壮苗”。定期举办培训班,组织入党积极分子参与“普通党员进党校”等活动。支委会结对成员每季度与积极分子谈心谈话,变“大水漫灌”为“精准滴灌”,发挥党员的示范引领作用,带动群众向党组织靠拢。推出“导师+伙伴”双引模式,为每一名递交入党申请书的人才配备一名支委会成员和一

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

以科学的方法精耕细作助力“壮苗”。定期举办培训班,组织入党积极分子参与“普通党员进党校”等活动。支委会结对成员每季度与积极分子谈心谈话,变“大水漫灌”为“精准滴灌”,发挥党员的示范引领作用,带动群众向党组织靠拢。推出“导师+伙伴”双引模式,为每一名递交入党申请书的人才配备一名支委会成员和一

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

以科学的方法精耕细作助力“壮苗”。定期举办培训班,组织入党积极分子参与“普通党员进党校”等活动。支委会结对成员每季度与积极分子谈心谈话,变“大水漫灌”为“精准滴灌”,发挥党员的示范引领作用,带动群众向党组织靠拢。推出“导师+伙伴”双引模式,为每一名递交入党申请书的人才配备一名支委会成员和一

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

以科学的方法精耕细作助力“壮苗”。定期举办培训班,组织入党积极分子参与“普通党员进党校”等活动。支委会结对成员每季度与积极分子谈心谈话,变“大水漫灌”为“精准滴灌”,发挥党员的示范引领作用,带动群众向党组织靠拢。推出“导师+伙伴”双引模式,为每一名递交入党申请书的人才配备一名支委会成员和一

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

以科学的方法精耕细作助力“壮苗”。定期举办培训班,组织入党积极分子参与“普通党员进党校”等活动。支委会结对成员每季度与积极分子谈心谈话,变“大水漫灌”为“精准滴灌”,发挥党员的示范引领作用,带动群众向党组织靠拢。推出“导师+伙伴”双引模式,为每一名递交入党申请书的人才配备一名支委会成员和一

名经验丰富的老党员,进行二对一指导和引领。

以严格的标准科学研判系统“管苗”。发展党员始终把政治标准放在首位。严格按照《中国共产党发展党员工作细则》全面考察,确保其“政治底色”纯洁。同时,将发展党员工作列为年度述职评议考核重要内容,以考促进,使各级党组织重视发展党员工作。

## 田野传来“椒响曲”

——芮城县风陵渡镇建设“花椒之乡”的举措

程英杰 张学晋 张晓

近年来,芮城县风陵渡镇党委、政府大力推动“花椒之乡”建设。今年,该镇多措并举并举助推生态优质花椒走出深山,“引爆千家万户味蕾,走红大江南北”,有效促进了花椒销售和椒农增收,奏响了一曲乡村振兴、农民增收的“椒响曲”。

## “党建红”引领“晋椒红”

风陵渡镇是久负盛名的“中国花椒之乡”,花椒栽植起源于隋唐时期。这里地处条山南端,黄河北岸,一面阳坡,气候温和,昼夜温差大,无霜期长,适宜花椒树的生长。其盛产的“大红袍”花椒,具有果穗大、果粒多、果皮厚、籽粒小、颜色红、香味浓等品质,享有“中华名椒”之美誉,深受客商青睐。

近年来,风陵渡镇党委、政府立足花椒产业,坚持扩规模、强基础、重科技、延链条、树品牌,实施党委包片、干部包支

部、党员包户,专家点题、党员答题,上门服务、帮扶结对,定期会诊、提供电商服务等举措;大力推广“晋椒红”的更新换代和技术更新,以党建的“红色力量”为“晋椒红”注入活力,促进了产业增效、椒农增收。目前全镇有13万亩耕地,种植花椒规模达5万余亩,年产干椒5000余吨,总产值超3.2亿元。

## “云力量”打开“云销路”

赋能花椒产业,关键在人。今年,为了把花椒产业做大做强,风陵渡镇适应市场特点,积极借助“云力量”为花椒产业打开“云销路”。

一是加强网上宣传,提高产品人气值。该镇招募100余名网络达人推介花椒,通过直播和短视频分享花椒种植、生长、采摘、加工等环节,展示芮

城花椒的品质特色。二是开展电商培训,培育电商新农人。依托乡村e镇,对150余名直播爱好者进行培训,讲解视频拍摄技巧、账号运营、直播带货技巧等实用内容,帮助他们提高宣传实操能力。三是做好直播带货,打开产品“云销路”。邀请4名本土网络达人推介该镇的凤土人情和花椒产品,吸引了众多网友下单购买。

## “椒为媒”促进“乡村游”

风陵渡镇是一座历史文化名镇,这里鸡鸣三省,三河交汇,两桥飞架,不仅自然风光独特,而且文化底蕴深厚,境内女娲庙、风后陵、西侯度遗址、古渡口、唐国李靖墓等文物古迹星罗棋布。“风陵渡口初相遇,一见杨过误终身”,小龙女凄美的爱情故事在这里千古流传。

## 河津小梁汽车摩托车越野盛宴国庆节开启

本报讯(记者 付炎)从河津市委宣传部分获悉,10月1日至7日,2024河津市“农商银行杯”全国汽车摩托车越野挑战赛将激情上演。届时,来自国内外的280余名选手将齐聚小梁赛车文化小镇,展开激烈角逐。

本次赛事是河津市为四方游客精心准备的一场精彩视觉盛宴,更是该市民庆祝中华人民共和国成立75周年的一次倾情献礼。赛事由河津市委、市政府和运

城市体育局主办,河津市文化和旅游局、河津市体育发展中心、小梁乡人民政府、山西龙之行旅游发展有限公司承办。

据介绍,本届赛事为期7天,分专业组、公开组、量产组、女子组、UTV组等5个组别。10月1日至4日为摩托车越野场地挑战赛,来自国内外60余支代表队的150余名选手参赛;10月4日至7日为汽车越野

场地挑战赛,来自全国30支代表队的130余名选手参赛。活动期间,还将举办农产品展销、美食展销、非遗展览、文艺晚会等活动,以赛会友、以赛促旅、以旅兴业,加快农、文、体、旅业态融合发展。

近年来,河津市以加快建设黄河流域(运城段)生态保护和高质量发展河津先行区为契机,立足“旅游+”融合发展理念,全力打造黄河

龙门文化品牌。  
小梁乡整合利用荒沟、荒坡资源,打造国际赛车文化小镇,建设了摩托车、汽车两大赛车基地,并以此为依托带动餐饮、民宿、农家乐等相关产业发展,激发乡村产业发展新活力。

目前,专业赛车道路和宽敞的停车场已准备就绪,小镇循环路和水电工程正在紧张施工,力求为游客和汽车爱好者奉献一场视觉盛宴。