

“意想不到”的运城产业新名片

鸭嘴鱼 谱写“南鱼北养”新篇

本报记者 范娜

提起水产养殖,近年来,南美白对虾、大闸蟹、罗非鱼等南方水产品在我市被越来越多的养殖基地成功养殖,并且取得了颇为可观的效益。

而绛县南樊镇槐泉村小伙赵帅却另辟蹊径,大胆选择从南方引进鸭嘴鱼进行养殖。历经多年的不懈尝试与探索,如今,他终于成功摸索出一套完整的养殖模式,为“南鱼北养”大家庭增添了一名新成员。

日前,记者前往绛县,深入探寻原产于南方水域的鸭嘴鱼在这里的独特“定居历程”,倾听其背后那充满挑战与机遇的养殖故事。

步入社会

开启鸭嘴鱼养殖路

乘坐摆渡船缓缓驶向位于水库中央的鸭嘴鱼饵料配比实验区。当我们站在木栈道上时,入目是一片宽阔而又平静的水面,偶尔,能听到某片水面上“咕嘟”一声,然后冒出几个泡泡,仿佛在这片宁静水域的轻声呢喃。

几名工作人员齐心协力一网捞上来几条大鱼。网中的鱼儿奋力扑腾着,充满了活力,那独特的身形配合着占了身子近一半的长长的嘴巴,别具一番魅力。在工作人员的示意下,我们伸手抚摸,发现鱼的外皮十分光滑,原来它并没有鱼鳞。

“这就是鸭嘴鱼,又名鸭嘴鲟。它的嘴很长,吃食的时候,都是肚皮朝上,吃完又翻过来。”赵帅介绍,这是去年5月份投放的一批鱼苗,现在大点的已有一两公斤,小点的也有七八两了。这种鱼无鳞无刺,全身只有一根软骨,目前在本地还没有其他人养殖。

创业项目那么多,为什么要选择水产养殖?水产品那么多,又为什么要选择“小众”的鸭嘴鱼来养殖?望着眼前的一潭清水,赵帅打开了话匣子。

出生于1988年的赵帅,从运城农业职业技术学院园艺专业毕业后,回到了家乡。彼时,面对父亲承包了十多年却被闲置的灌溉水库,他陷入了沉思,一心琢磨着在里面养些什么,既能让水库物尽其用,又能开启一份全新的事业,为自己的人生开辟出一条别样的道路。

一次偶然的机会,赵帅在手机上看到苏州有一个养殖基地养殖鸭嘴鱼。画面中那鲜活场景,可观的效益,瞬间让他心动不已。于是,2016年5月,他和朋友一同前往苏州考察。在参观了养殖基地,亲眼看见了鸭嘴鱼小苗,又品尝了鸭嘴鱼后,顿觉其美味且富有特色。他认定,在家乡养殖鸭嘴鱼完全没有问题,而且,周边城市都没有养殖此鱼种的,形成不了竞争压力。只要养成功,最起码能领先别的地方10年。

“养殖基地的老板为了获利,也声称这个鱼好养活,适应性强,效益也十分可观。由于大家都没见过鸭嘴鱼,我们没有丝毫犹豫,以每条7块钱的价格一下子购入了3万尾鱼苗。”怀揣着创业梦的赵帅等人,很快便将这3万尾鱼苗从苏州空运到了运城。他和朋友开着3辆轻卡车,将3万尾鱼苗直接投放到了水库里。

刚刚走出校门,又初次涉及养鱼领域,初生



图① 养殖基地工作人员在合力捕捞鸭嘴鱼。

图② 赵帅在展示他们饲养的鸭嘴鱼。

图③ 工作人员在水库中央的鸭嘴鱼饵料配比实验区投放饲料。

本报记者
金玉敏 摄



牛犊不怕虎的赵帅,把挣得第一桶金的希望全部压在了这个平时占地150亩、汛期占地近200亩的水库之中。

一波三折

养殖路上困难重重

创业从来都不是那么简单的。赵帅的鸭嘴鱼养殖之路也充满了坎坷和挑战。

2016年,赵帅在第一批鱼苗投进水库10天左右后,发现原来并没有任何水鸟的水库,竟飞来了一波又一波的水鸟,到了晚上,还能听见水里传来的“扑通、扑通”声。这让他很纳闷:“难道投放了鱼,水库的生态环境也变好了?”

赵帅并没有把这种情况放在心上,因为经销商没有提过这些,对方只说多观察,只要鱼在水上吃食就是正常。他每天驾着水筏子撒饲料,都能看到有鱼在吃食。

很快到了年底,到了见证收益的关键时刻。赵帅邀请了河南专业的捕捞团队前来。然而,令他大失所望的是,捕捞人员费了九牛二虎之力,却仅仅捞上来6条鱼。面对赵帅的质疑,

捕捞人员解释道:“兄弟,你的鱼没有问题,我的捕捞方法也没有问题。这类鱼通常只在水的中上层活动,不会钻泥。没捞出来更多的鱼,那就说明水里确实只有这么多了。”在赵帅的一再要求下,对方加密渔网又捞了一遍,也仅仅捞上来一条漏网之鱼。

赵帅傻眼了:鱼苗花费20余万元,饲料投入7万多元,再加上近万元的捕捞费用,辛辛苦苦忙了一年,最终却只养成了7条鱼。他痛定思痛,开始总结教训,原来,鱼苗投进水库后,并非如他最初所想是生态环境变好引来了水鸟,也不是水鸟在吃水库中的野鱼,而是那些水鸟在大肆吞食他投放的鱼,平均一晚上会吃掉几百条鱼。这是因为小鱼只会在水面上游动,根本不会沉到水里去。

苏州经销商得知后,也很着急,他说:“兄弟,你投鱼苗的时候是不是没有盖网呀。要先把鱼苗投到小池塘里,用网罩起来,等鱼长到20公分后,再投到水库里。”

这次养殖以赵帅学会了鸭嘴鱼的多吃法而告终。

2018年,吸取教训的赵帅在几个朋友的鼎力支持下,在经销商补贴了1万条20公分长的鸭嘴鱼的情况下重新启航。2019年年初,这批

鸭嘴鱼养殖成功,共产出2.3万公斤鱼,经销商以每公斤70元的价格全部买走。赵帅终于从跌倒的地方爬了起来,尝到了创业成功的甜头。

但创业道路上,风险无处不在。2020年年初,又一批鸭嘴鱼养殖成功了,却因为疫情运不出去。

“鱼在塘里因为缺氧造成厌食,变得很暴躁,在水里乱游乱蹭。鸭嘴鱼身上蹭破皮,如果消灭不及时就会传染给其他鱼,挨谁传染谁。”赵帅说,但因为交通不便,鱼生病后,药却运不过来,导致这批鱼全军覆没。

近2万公斤的鱼就这么没了,即将到手的丰厚回报也化为泡影。赵帅和几个朋友心疼不已,抱头痛哭。在这巨大的损失面前,大家都深感无奈。

这次事件之后,赵帅气馁至极,不想再养鸭嘴鱼了。

坚定信心

带领大家共同富裕

颓废了很长时间,赵帅慢慢从这次失败的

阴霾中走了出来。在没有其他事情可做的情况下,他重拾心情,又找朋友借钱,准备把荒废的鱼塘重新拾掇起来。

他说服朋友的理由很中肯:“咱们之前养殖其实是成功的,只是因为大环境中的不可抗力因素才导致失败。只要我们提前把所有可能出现的状况都扼杀在摇篮里,就不会再出现什么大的问题。”

几个朋友被他打动了,他们纷纷把家里卖山植的钱都拿出来,大家一起凑了90多万元。随后,他们再次外出考察。他们发现,在苏州、宜昌、宜宾等地,鸭嘴鱼养殖技术比较成熟,几乎每个养殖基地在疫情这几年都没有意外发生,因为鱼运不出去,就一直养着,每条鱼都已经养到了7公斤。

考察回来后,赵帅和朋友们把搞养殖的后路反复研究了一遍又一遍:万一又碰到大灾怎么办,大、小鱼怎么过冬,鸟吃鱼问题怎么避免,2公斤左右的鱼在当地比较好销售,可2公斤以上的大鱼该卖到哪里呢?最后他们决定,这次养殖,一是要规范,将饲料、药品等所需物资都提前做好;二是要找好销路。

经过多方打听,他们得知南方的养殖基地把大鱼全卖到吉林长春一带,那边只收购4公斤以上的鱼。于是,他们通过多方联系,最终与东北等地区建立了长期的供货关系。

谨慎起见,2022年,赵帅特意用矿泉水空瓶装了七瓶水库里的水,前往南方化验水的PH值,最终得到了“水质很好,养鱼绝对没问题”的结论。同时,为了更加保险,赵帅决定除了继续养殖鸭嘴鱼外,再增加两种鱼,即淡水石斑和臭鳊鱼。

就这样,考察、观望、准备了两年,赵帅把养殖过程中潜在的所有风险摸清,把所有问题都考虑清楚后,2022年冬,他又订了3万尾鱼苗。通过分批次压茬投放鱼苗的养殖方式,和南方的养殖基地错开了成熟时间。

今年6月,赵帅又在绛县县城东边,投资了一家鸭嘴鱼火锅店,专门推广鸭嘴鱼。火锅店管理人员李志敏介绍道:“店里生意挺好。鸭嘴鱼的主要吃法是把鱼切成片在火锅里涮着吃,很多人在尝了后都觉得很好吃。每天早上他们都会到水库去捞鱼,店里一天能卖二三十条鱼。”

“现在,淡水石斑和臭鳊鱼的鱼苗也都预订了,今年腊月小鱼苗就回来了。”赵帅说,他要通过养殖,把农文旅结合起来,在提高村民幸福指数的同时,也提高他们的收入。

2021年冬,赵帅当选槐泉村村委会主任。考虑到村里长远的发展,他依托水产养殖基地,制订了一个完整的打造生态农庄的规划方案。生态农庄将位于本村的郡马府、晋献公墓等文化遗迹连接起来,打造出一个集农业生产、生态旅游、休闲度假、科普教育于一体的综合性生态农业示范园,实现经济效益、社会效益和生态效益的协同增长。

“我们通过水产养殖、饭店,以及农文旅融合生态农庄的打造,已带动了本村及周边30人到50人就业。”赵帅介绍道,最近,他们已经开始建设生态农庄的休闲环湖木质栈道和跨湖玻璃栈道,下一步,他们会一步一个脚印稳扎稳打,不断完善农庄建设,推动农文旅深度融合,增加村集体经济收入。

税惠赋能,助力运城果品“环球之旅”

本报记者 余果 通讯员 上官通

美国、澳大利亚、俄罗斯、秘鲁……在今年出境游的热潮中,我市果品也“跻身其中”。近年来,我市积极拓宽果品销售市场,使运城水果走出国门,走向世界。目前,我市水果已出口76个国家和地区,年出口量稳定在30万吨,果品出口量连续10年占到全省的80%以上。

国家税务总局运城税务局(以下简称“运城税务局”)充分发挥税收职能作用,持续创优果业提档升级税收工作环境,加快推进果业转型升级,支持果农致富、果企成长、果业发展,助力运城果品的“环球之旅”。

减负减压 助力海外市场扩围

万荣苹果,万里飘香。从万荣果农探索创造优质的苹果生产十大技术、十八道工序到演绎出品牌价值核心“一个快乐的苹果”,彰显的是万荣苹果产业的蓬勃发展。近年来,万荣县税务局聚焦产业变化,充分发挥税收职能作用,优化纳税服务举措,全面落实惠农利企税收优惠政策,持续助力苹果产业高质量发展,持续擦亮“万荣苹果”金字招牌。

“今年1-8月份我们公司累计出口各类水果约249吨,总价值约360万元人民币,在美国的万荣人也能吃到家乡的苹果了。”万荣县华荣果业有限公司负责人黄新建自豪地说,“随着出口规模的扩大,资金周转的压力凸显,税务干部主动问需、讲政策、退税款,前些天到账了出口退税49万余元,有效缓解了我们的资金压力。”

在平陆县金童果业专业合作社果品包装区,工人们忙着将水果装箱、上磅,一辆辆满载水果的运输车辆来来往往,一派繁忙紧张的场景。

金童果业专业合作社成立于2008年,主要从事水果及果树授粉用花粉的生产、加工、销售与果品出口等业务,在常乐、张村、杜马、圣人涧

等乡镇培育出口果园7个,是该县25万亩果品基地的产后配套企业之一。

近年来,为助推外贸企业蓬勃发展,平陆县税务局优化出口退税服务,通过微信、电话等方式,及时建立“果品企业服务直通车”,点对点为企业辅导相关税费支持政策,一对一解决企业涉税疑难,全方位、多举措满足企业的涉税需求,形成企业有需求、税务有回应的互动机制。

“税务部门的服务不仅让我们果品出口企业收获了税收优惠政策的真金白银,也增强了我们出口贸易的信心。”金童果业专业合作社法人代表赵莲介绍说,截至目前,合作社出口业务辐射美国、孟加拉国、马来西亚、沙特阿拉伯、印度尼西亚等多个国家和地区,累计出口果品30多万吨。

精细服务 提升企业竞争优势

前不久,位于临猗县耽子镇的山西皓美果蔬股份有限公司荣获海关AEO高级认证企业称号,成为全市果蔬类企业中唯一获此殊荣的企业。

该公司是一家集果品收购、贮藏、包装、出口于一体的综合性公司,与山东多家出口公司合作,年出口各类水果3万余吨,销售额突破2亿元,出口国家20多个,通过将果品精准分类,统一质量,统一包装,利用冷链运输,让临猗水果踏上征程,走向世界。2022年,公司实现自营出口,给当地果农创造了更大的经济效益,带动行业同步发展。

“之前因为漏报了财务报表,导致我们的纳税信用等级降成了B级,多亏了税务局提醒,我们及时补救,亡羊补牢,修复了部分信用。”皓美果蔬负责人杜红羌说,“得益于征纳互动平台精准推送,我们这两年再忙也记得按期报税,信用等级又升级到了A级,最终顺利申请成为AEO

高级认证企业!”

近年来,临猗县税务局持续做优做细定制服务,建立企业发展成长档案,紧密跟进经营现状,让企业充分体会全面周到、接诉即办的贴心服务。开通出口企业办税绿色通道,建立一站式服务平台,集中处理出口退税事宜,优化部门内部沟通协作,不断简化出口退税流程,缩短审核时限,支持企业更好发展。

在临猗县姚海霞果品种植专业合作社的分拣车间,浅黄的酥梨、红彤彤的苹果、粉嫩的桃子绘就了一幅色彩斑斓的丰收画卷。在这偌大的空间里,三轮车来回穿梭,分拣好的果实被有序地转运,整个场景充满了活力与热情。

据了解,这里收购的酥梨都是给出口公司准备的,个个汁美味甜。“从事果品代收工作以来,我们在开票、报税上基本上没有遇到太大的难题。税务局的同志们每隔两个月都会在我们举办政策大讲堂,解决了我们很多困惑。”合作社理事长姚海霞说道。

据了解,为更好助推果业发展,运城市税务局精准聚焦特色产业办税需求,深入企业,建立点对点服务机制,辅导企业进行税务登记、出口备案、出口退税申报系统操作,宣传辅导相关税费优惠政策,解答企业疑问疑惑。同时,靠前站位,对出口贸易过程中可能发生的涉税风险进行评估,为纳税人提供全面细致的经营建议。

“搭桥修路” 凝聚合力合作共赢

我市果品销售主要有三种渠道,一种为果农直接对外销售,一种为果农以合作社的形式将果品对外销售,另一种则是将果品出售给当地果品加工企业,再由其加工后对外出售。据统计,果品加工业贡献税收占比超68%,是运城果业产业集群的核心力量,也是撬动产业集群发展的重要支点。

为进一步将果业培育成农民增收致富的大产业,运城市税务局聚焦水果产业现状,以扶持果品加工制造业为突破口,出台《支持服务果业果品果农优化营商环境的意见》,创新推出十二项举措,进一步规范统一果业涉税管理机制,以更优的服务,大力落实各项税收优惠政策,提高产业集群抵御风险能力,做强“运城水果”品牌。

梅廷云是新疆维吾尔自治区伊犁哈萨克自治州霍尔果斯市一家商贸公司的经理。今年,他与新绛县万安仙果品专业合作社签订了长期供货合同,从4月份就来到新绛县收购油桃,销往哈萨克斯坦、俄罗斯、吉尔吉斯斯坦等国家和地区。“万安油桃外贸出口我们已做了10多年,今年每公斤油桃要卖到1.6美元。”梅廷云说。

新疆伊犁哈萨克自治州是丝绸之路经济带核心区的重要支点,拥有霍尔果斯、都拉塔、木扎尔特等国家一类口岸,其中霍尔果斯更是运城水果出口的重要通道,两地在水果产业方面一直开展着广泛合作。为进一步推动运城水果产业的对外开放水平,运城市税务局早在第四届山西(运城)国际果品交易博览会上便与国家税务总局伊犁哈萨克自治州税务局签署了《创优果业出口税收营商环境合作备忘录》,实现了信息互换、管理互助,不断加强两地税收共治,营造良好营商环境,为“运城水果”走出国门夯实道路。

“税务部门与海关、检疫等部门联合,搭建了‘运城水果’出口信息平台辅助平台,组织专业人员进行动态分析,为果品购销企业和果农生产者提供数据支撑,让‘运城水果’搭上‘一带一路’快车走向世界。”该局相关负责人介绍。该负责人表示,下一步,运城市税务局将抓住出口贸易不断向好发展的契机,持续优化税费服务,积极辅导和引导果品企业用好税收优惠政策,加强沟通交流,强化政策解读,解决问题疑点,优化办税流程,让更多运城果品迈出国门、走出“国际范”。

河津: 阳光玫瑰“串”起“甜蜜生活”

本报讯(记者 余果 通讯员 赵阳飞)金秋送爽庆丰收,瓜果飘香笑开颜。眼下,正是各种瓜果大量上市的季节,河津市赵家庄街道史恩庄村李玲种植的“阳光玫瑰”也喜获丰收,累累硕果不仅“甜蜜”了初秋,也“串”起了果农们的致富增收路。

近日,走进李玲葡萄园,只见绿油油的葡萄架下,套了袋的“阳光玫瑰”垂挂枝头。李玲和家人穿梭在藤蔓间,采摘已经成熟的葡萄,然后进行分拣、称重、打包、装箱,勾勒出一幅生动迷人的田园丰景图。种植户李玲说:“为了保证阳光玫瑰的品质,我们一直采用的是农家肥、避雨棚、套袋模式。今年的坐果率还是很高的,我们把亩产量控制在2000斤左右,更能保证葡萄的商品性,目前我们采用的销售模式是线上线下同步进行,每天的销售量有500多斤。”

据了解,李玲2022年投资20余万元种植5亩多葡萄,主打“阳光玫瑰”这一品种。据李玲介绍,“阳光玫瑰”这一葡萄品种,需要生产、种植全过程精细化管理,她采用有机肥种植、控产提质、病虫害绿色防控等先进技术,确保每一颗葡萄都能在最佳的环境中自然成熟,达到最佳的口感和品质。今年是葡萄园第一次满园挂果,产量和品质十分喜人,开园后,一公斤零售价在16元左右,收益十分可观。

乡村要振兴,产业兴旺是关键。近年来,河津市狠抓农业产业发展,按照“一村一特色”的发展思路,积极引导引导各村依托自身资源优势,通过集体经济组织、水果专业合作社、家庭农场等形式,因地制宜发展特色产业,种植桃、梨、葡萄等水果,大力发展“花果经济”,进一步拓宽村民的增收渠道,打造一条“甜蜜产业链”,带动更多村民走上“甜蜜”致富路。

本版责编 朱姝 校对 李静坤
美编 冯潇楠