

## 服务“三农”小微 助力实体经济 运城农信(农商银行)在行动

夏县农商银行“小夏”“小安”惊艳亮相——

# 塑造银行新形态

龙欣

时值深冬,夏都天寒,大部分人都选择待在室内。然而,有这么一群人却活跃在户外。

大街小巷、田间地头、商户企业,随时都能看到他们的身影。

他们穿着正装、背着背包,风雨无阻地为有资金需求的人们送去“金融活水”。看着股充实的“金融活水”润泽着千家万户,他们觉得付出再多都是值得的。

他们,就是夏县农商银行“背包金融”的代言人之一“小夏”。

是“小夏”呀!

“是‘小夏’来了呀!”冬日的温室大棚里暖意融融,忙着采摘草莓的“棚主”吴香翠看到有人来了,打趣地说。

来人正是夏县农商银行南大里办贷中心的李木。

李木怎么会被称为“小夏”呢?

事情还得从今年10月说起。10月28日,夏县农商银行召开“背包金融”品牌发布会,推出“背包金融”品牌代言人“小安”和“小夏”。

“背包金融”,在夏县农商银行是生生不息、代代相传。

石学增,夏县原裴介乡信用社创始人,被誉为“背包银行”“奠基人”。凭借着艰苦朴素、认真负责的创业精神,他身背帆布包,将金融服务送到千家万户,开启了“背包银行”的前行之路。

周邦彦,“背包银行”“传承人”,领头筹建原夏县信用联社。他以勇于创新、继往开来的改革精神,积极探索农信发展新模式,为“背包银行”注入了新的生机与活力。

冯玉锁,原夏县信用联社理事长,“背包银行”“新传人”。他以率先垂范、无私奉献的实干精神,生动诠释了农信人的初心与使命。

时至今日,“背包银行”传到了“小安”和“小夏”这代。

夏县,古称“安邑”,“小安”由此得名。“存款找‘小安’,每天都心安”已成为夏都大地众多老百姓的口头禅。

“小夏”,取名源自“夏县”。“贷款找‘小夏’,幸福到我家”正被越来越多的夏都人认可。

这就不难理解吴香翠为何把李木称为“小夏”了。

吴香翠在裴介镇朱吕村流转土地建起大棚种草莓。眼下正是草莓上市之际,“今年的行情还不错,一斤20元左右。”她说,“长期积累的销售渠道也很通畅,常常供不应求。”

考虑到培育新苗、购买肥料、更新大棚等需要资金周转,李木便向需上门,向吴香翠发放了30万元额度的“晋享贷”。

12月14日是周六,李木原本要休息陪家人的。可这两天气温骤降,放心不下吴香翠的大棚草莓,一大早就驱车赶来了。

阳光透过大棚,棚内温暖如春。绿油油的草莓苗长势喜人,不少枝蔓上已结了草莓。红的、粉的、白的,各种品类的草莓,让吴香翠忙得不亦乐乎。

“这‘小夏’呀!隔三岔五就来了,比之前来得还勤快,一来就问关于草莓的事,比我都上心。”吴香翠说。

天气降温,背包“升温”。作为“小夏”中的一员,李木只想专心干好一件事,就是为辖区内的小微企业、农户提供金融贷款服务。



夏县农商银行工作人员了解农户吴香翠的草莓种植情况。  
刘亚苗 摄

“有‘小夏’,不用愁”

“最近批发的什么菜?”

“有芹菜、西红柿、上海青。”

“今年的市场怎么样?”

“还可以,一天能走10吨左右。”

“这些菜主要销往哪里了?”

“一部分进了本地商超,大部分销往西安、太原等地。”

……

这是近日发生在夏县新绿野蔬菜种植专业合作社的一幕。对话的是新绿野负责人解文斌和“小夏”。这个“小夏”是夏县农商银行丰昌支行的客户经理付林。

新绿野位于瑶峰镇苏解村,是一家集蔬菜种植、销售及深加工等于一身的专业合作社。其经营模式是“合作社+基地+农户+科技”,现有社员50户,年销售额6000余万元。

年终岁尾,正是蔬菜批发的旺季。这两天,解文斌忙得脚不沾地:“有些业务没有时间到行里办,多亏付林经常来。”

为支持新绿野发展壮大,夏县农商银行在解文斌最困难的时候为其送来了300万元贷款。“现在资金没那么紧张了,贷款基本没用。”解文斌说。

当然,“小夏”为新绿野提供的服务,不只有贷款。

解文斌告诉笔者,像转账、开支票、收款码维护等,也会麻烦付林,他都来者不拒、照单全收。

这是解文斌没有想到的,可付林认为这还不够,“变身‘小夏’后,感觉肩上的担子更重了。那是一种荣誉,更是一种责任,只有不断学习提高,主动上门服务,才配得上‘小夏’的称号。”

正是夏县农商银行的助力,新绿野才一年一个台阶地向前跨越。这不,它的产业链延伸得更长了,打造了“边小丫”包子馅料加工基地。

每天早上6点,装有两吨包子馅料的车准时出门,为市区40家门店进行“日配”。每天下午,来自该县各地农户的1万公斤新鲜蔬菜也会准时送到新绿野。就这样一进一出,新绿野托起了供需双方。

“只要发展得好,我们还会支持合作社的社员、产业链上的农户。”付林的话,让解文斌吃了颗“定心丸”。

“有‘小夏’,不用愁。”解文斌时常对身边的

朋友这么说。

让“小夏”代言更多

蔬菜大棚内,工人们正在管护菜苗;智能化种苗繁育中心正在作最后的调试,投入使用后,将大大节省人力、提高菜苗品质;

电商直播培训室刚刚结束了一批高素质农民培训;

……

作为全省农业标杆项目,冬日的夏县蔬菜智慧产业园依然“热度”不减。

夏县蔬菜智慧产业园位于南大里乡,由山西丰泽禹润农业开发有限公司全面承建,规划面积2000公顷,目前已发展面积800公顷,核心示范区70余公顷,年育苗6000万株,能满足2000公顷设施蔬菜的种苗需求。

该园区按照规划、智慧、科研、育苗、种植、物流“六位一体”同步推进,近年来新建了蔬菜溯源系统、电商平台、交易市场、培训中心等,并对育苗棚和新品种展示棚也进行提档升级。

据了解,自筹建之初,夏县农商银行就为丰泽禹润提供了1000万元贷款。“没有农商银行,发展也没这么快。”该公司负责人崔新龙说。

负责服务丰泽禹润的,是夏县农商银行公司业务部客户经理康鹏飞,也是“小夏”之一。前不久,在给丰泽禹润续贷时,康鹏飞尽可能为其节约用贷成本。“咱就要想客户之所想,为客户提供最大便利。”他说。

对于“小夏”的贴心服务,崔新龙很是感激:“基本不用我们操心,我们只管用心发展企业就行了。”

如今,夏县蔬菜智慧产业园已是全省育苗规模最大、设施功能最全的现代农业综合体之一。康鹏飞也替崔新龙他们感到高兴:“往后,我们要进一步擦亮‘背包银行’这一金字招牌,让‘小夏’成为移动的银行,为夏县乃至运城代言。”

品牌引领,实干兴行。新的一年即将到来,新起点上,夏县农商银行全体员工干劲十足。该行有关负责人表示,将围绕做大做强“背包金融”品牌,以更加先进的理念、更加开放的态度、更加创新的思维,深化金融服务改革、拓宽金融服务边界,全力打造“服务乡村的甜美银行”“服务小微的普惠银行”“服务家庭的安心银行”“服务生态的绿色银行”,为支农支小支持夏县高质量发展注入澎湃动能。

天津经济技术开发区

持续不断为产业升级注入人才“活水”

本报讯 近年来,天津经济技术开发区围绕铝产业发展现实需要,选定生产规模大、综合效益好的龙头企业作为创新主体,组建创新联盟,发挥产业链集群优势,加强与西安交通大学、上海交通大学、中北大学等十余所科研院所合作,引进高端人才,破解产业技术服务短板和技术人才引进难题,助力企业高质量发展。

运城康道合金科技有限公司是天津经济技术开发区一家铝合金企业,是天津市铝产业链链上企业,专注于高导电性铝合金产品的研发。随着创新发展渐入佳境,企业愈发感觉到人才在技术创新和发展中的关键作用,主动与天津经济技术开发区对接,积极推动引入高端人才从事产品研发,并经过管委会的推荐,引进中北大学顾涛博士开展技术产品研发和技术攻关。

顾涛是中北大学材料科学与工程学院副教授,长期专注于高导电性铝合金的研究。在具体的技术攻关过程中,双方制定了详细的合作

计划。在攻关过程中,双方定期召开技术交流会,及时分享实验数据和研究成果。目前,合作成效明显。

此外,顾涛还协助康道合金建立了完善的质量控制体系,确保新工艺在工业化生产中的稳定性和一致性。双方共同申请多项技术专利,保护研发成果,提升企业的市场竞争力。同时,顾涛还指导康道合金培养了一批具有高端技术背景的研发人才,进一步增强企业的自主创新能力。

通过产学研合作,康道合金成功实现技术突破,产品性能显著提升,企业在“以铝代铜”市场中更具竞争力,产品市场占有率稳步提升。

高效的产学研合作模式,让企业不仅实现了自身发展目标,也展示了天津在技术创新和产业升级方面的实力,有助于吸引更多的高端人才和优质项目,进一步提升天津市在全国铝合金市场的影响力和竞争力。

(马国飞)

平陆县审计局

以高水平审计监督护航高质量发展

本报讯(记者 付炎 通讯员 赵兵)今年以来,平陆县审计局立足经济监督定位,聚焦重点任务和重点领域谋划项目,多措并举提升审计质量,从强化内部管理入手,规范审计流程和审计行为,加强审计质量管理,推动审计工作质量不断提升,护航高质量发展。

该局强化项目立项研究,把好“项目谋划关”。组织班子成员及各股室负责人研究年度审计项目计划,结合审计项目计划前期向平陆县委、县政府和组织、纪检监察等部门征求意见,就年度审计项目立项的必要性和可行性进行了充分的讨论,集思广益把好事谋划好,提高审计项目计划精准性、科学性和实效性。规范审计工作流程,提升审计项目效能。以深化制度建设为抓手,以优化工作流程为目标,立足工作实际,进一步明确审计各个环节的行为规

范,抓实抓好审计项目全过程管理,特别是采取周一汇报的方式,时刻掌握审计工作开展情况,及时查缺补漏,促进审计工作有序高效运转。与此同时,强化自身建设,提升专业能力。该局积极组织学习各类审计法律法规,促进审计人员牢固树立依法审计意识,提升审计综合能力。通过审计业务会议常态化的形式对审计项目质量进行级级负责、层层把关。

今年,平陆县审计局还持续强化被审计单位的整改主体责任和主管部门的监管责任,各审计组定期对重点问题再检查、再督促、再落实,对近3年审计查出问题开展审计整改“回头看”,把审计整改贯穿于审计工作全过程,严格按照时限要求,不讲条件不打折扣,从严从实抓好整改落实,从而达到“审计一个、规范一片”的效果。

永济市韩阳镇

开展农产品经纪人交通安全培训

本报讯(记者 乔植)近日,永济市公安局交警大队联合韩阳镇政府,组织全镇村庄农产品经纪人进行交通安全培训,提升农产品经纪人交通安全防范及行业担当意识,夯实安全生产防线。

培训中,交警大队民警引用群众身边有关低速货车、三轮车违法载人及面包车超员等交通违法行为引发的典型交通事故案例,为参会人员开展警示教育,让大家进一步加深对酒驾醉驾、无牌无证、面包车超员,农用货车、三轮车违法载人,骑乘摩托、电动自行车不佩戴安全头盔

等交通违法行为的危害和遵守交规重要性的认知。接着,民警结合农产品经纪人从事的行业特性及农村群众出行实际,宣讲相关交规知识,解读11月1日起实施的《运城市电动自行车管理条例》,传递“一盔一带”安全守护理念。

韩阳镇要求广大农产品经纪人发挥行业优势,在农忙季节抓生产中,做好对身边务工群众的交通安全宣讲工作,教育引导务工群众杜绝乘坐低速货车和三轮车载人,拒绝乘坐超员面包车,骑乘摩托和电动自行车佩戴安全头盔,远离事故危害。

乡村行·看振兴

废弃柿叶变“金叶”

本报记者 付炎 通讯员 闫豪杰

在临猗县角杯镇,甜柿是群众致富的特色产业。今年,柿叶也成为群众增收的新亮点。

柿叶也能卖钱吗?许多当地群众“变废为宝”,让以前只能落地成泥的干枯柿叶摇身一变成为“增收叶”,增收有了新“密码”。

寒冬走进角杯镇,随处可见村民们忙碌的身影。他们将落在地上的柿叶收集、装袋,随后送到附近的收购点售卖。

王昌仁是角杯镇元上村的一名老柿农,种了20年的柿子树,从未想过柿叶也能卖钱。“往年这个时候,我们都在忙着修剪柿子树,处理那些干枯的柿叶。”王昌仁感慨地说,“今年不一样了,我们全家每天都忙着收集柿叶,一天能卖400元呢!”

在以往,柿农们一年到头只能靠柿果成熟季卖鲜果和加工柿饼来增加收入。如今,随着柿叶价值的挖掘,柿农们不仅解决了清理柿叶的烦恼,还实现了收入的多元化。

据了解,柿子叶富含多种维生素及芦丁、胆碱、蛋白质、矿物质、糖和黄酮苷等多种营养物质,具有保护心血管、美容养颜、消炎杀菌等作用。随着柿子叶的独特价值逐渐被人们所认识,柿子叶也受到市场和消费者的热捧。

角杯镇的柿子种植面积超过5万亩,涵盖阳丰、太秋等十多个品种,有丰富的柿叶资源。眼下,在各村的文化广场和果品收购点,一辆辆装满柿叶的三轮车排起百米“长龙”,成为冬日乡村一道亮丽的风景线。



12月21日,永济市黄河滩地,农户在采收山药。当前正值山药采收旺季,农户

们用专用机械采收山药,黄河滩一派繁忙景象。  
特约摄影 刘宝成 摄

## 王杰忠:金银有价 诚信无价

本报记者 付炎

德耀河东·“山西好人”风采展

一手紧握镊刀,一手轻敲小锤,金银器表面逐渐显现深浅有致花纹。制作金银细工作品极为耗时,而王杰忠却秉承历史渊源、延续祖传技艺、坚持创新发展,坚守金银器加工行业30余年。

王杰忠是稷山县太阳乡坞堆村人。19岁那年,他从父亲手上接过了家传的金银细工制作手艺,通过一步步努力成了国家级非遗项目金银细工制作技艺代表性传承人。

坞堆村制作金银器历史悠久,距今已有约200年的传承。据《稷山县志》记载,王家在清道光年间创设兴业堂银楼,专做金银首饰加工。此后,兴业堂银楼虽渐渐衰落,但金银细工制作技艺代代传承至今,到王杰忠时已是第七代。为了传承金银细工制作技艺,王杰忠先后开办了稷山县杰忠金银器传统制作研究中心和稷山县兴业堂工艺品有限公司。2014年,金银细工制作技艺入选第四批国家级非物质文化遗产代表性项目名录。

从事金银细工制作的30余年里,王杰忠始终秉持“金银有价、诚信无价”的祖训。最开始

的时候,金工手艺人都是挑着担子走街串巷,为别人打制金银手饰品,会有人拿着自家的金银原材料前来做东西。在当时,王杰忠就牢记父亲说的“做银活就是做良心,就是做‘人活’”,在加工过程中不要小聪明,不克扣客户的金银材料,不以次充好。同时,告诉客人自己用的什么工艺、用的什么焊料,做之前原材料是多重、做完成品是多重,做到诚实守信,不为小利而昧良心。

“仿制但不做旧”是王杰忠传承、保护、发展这门传统技艺始终遵守的一条规则。不做旧就是工艺品,做旧了就是假古玩,这就是区别。金银器的使用最早可以追溯到西周时期,历史上遗留下一大批文物古董,于是在金银器行业衍生出了仿古复旧的方法,将现代的工艺品通过各种化学反应达到仿古的效果,售价惊人。因此,一些不法商人想钻这个空子,制假卖假获取巨额利润。面对这种利益诱惑,王杰忠坚守自己的底线,坚持诚信经营,讲信用、重信誉,以信立业,以质取胜,用诚实劳动赢得了消费者的信赖。

做银活,不欺己。2017年4月央视一套《我有传家宝》节目现场,王杰忠展示了传统金银细工制作技艺,并讲述了创业史。著名文化学者王立群、首都博物馆研究员王春城当场予以精彩点评,引发广大观众阵阵惊叹和赞扬。尤其是王杰忠深情讲述自家代代相传的家训——“金银有价,诚信无价”“做银活就是做良心,就是做‘人活’”时,更是受到主持人和专家的高度评价,一致认为“这才是我们中华民族代代传承、永远发扬的‘无价之宝’”。正如王立群现场点评的那样:“诚信有3个层次,一是不欺人,二是不欺天,三是不欺己。其中不欺己,就是讲诚信的最高境界,王杰忠做银活不欺己,充分体现了诚信无价的道理。”

如今,王杰忠的儿子王晨已经接过接力棒,成为第八代传人,继续将父辈的事业做下去。“只有把古老的技艺跟老百姓生活结合起来,非遗才能真正‘活’起来。”进入而立之年的王晨感受到了肩上那份沉甸甸的责任,对于传承也有着自己的想法,“我会沿着父辈的足迹走下去,传承好我们的传统手工艺。”

本版责编 付炎  
校对 孙勇 美编 冯潇楠