

张安康带动大家共富记(下)

“口袋”与“脑袋”

□记者 解世忠 景斌 张筱苑

“一般人谁会把家里的自来水龙头安装在家门口,让人随便用啊!也就张安康了。”

说话的,是张安康的邻居、平陆县洪池镇北马村坑底自然村村民邱应科。

“人家把老屋建成仓库后,平时也不上锁,就是方便村民存放玉米、油葵或生产物资。”

“富而有爱。”张安康在村里是有口皆碑。

为了带动更多村民一起富,去年,张安康出资在村东南侧建了一个1000平方米的车间。今年,他又在村南建了一个同样面积的车间,并安装了一套苹果分选设备。

“以前这些地方都是破烂的院子,杂草丛生,改成车间后,能为五六十名村民提供在家门口就业的岗位,帮他们增加些收入。”张安康说。

在村东南的这座车间里,20多名村民在分拣苹果。41岁的杨秀娟就是其中一个。

“我在这儿主要负责贴标、装箱,一天能挣七八十块钱。”杨秀娟说,在这之前,她在家干农活,收入微薄,家庭收入主要来源靠地里庄稼和丈夫在外务工。她家有两个孩子,一个刚考上大学,一个上高中,生活费用有点紧张。在这边干活是计件制,比较自由,地里活也不敢搁,还能给家里补贴一点。

在这个厂房,像杨秀娟这样还算年轻的留守妇女并不多,更多的则是五六十岁的妇女。她们说,这样的年纪,出去打工难,在这里活也不重,还能挣些零用钱,非常感谢张安康。

给村民提供工作岗位,只是张安康带领大家一起富的一个方面。他最主要

的功劳是把老百姓的苹果卖上了好价钱。

有果农算了一笔账:“如果把苹果送进果汁厂是五六毛一斤的话,送到张安康那儿就是八毛甚至一元一斤。”

而且,张安康尽最大限度让利果农。他告诉记者:“现在自己每年经手苹果约6000万斤,一斤差一分钱,就是60万元。能一元一斤收,绝不0.99元一斤收。”

富了“口袋”,还要富“脑袋”。连日来,张安康给村里建舞台一事,成为村民津津乐道的事。

平陆县洪池镇北马村是个合并村,村委会设在坑底自然村,但坑底几十年来没有舞台和广场,村民休闲健身,开展

文艺活动,都没有地方。

去年,张安康就和几位老党员筹划好了,把村南那片杂草丛生、树木乱长的破烂窑洞规划建成广场、舞台。

“建舞台花了36万元。原来预计公司当年能挣100万元,建舞台肯定够了。但谁也没想到,国外战乱,不但没赚到钱,还赔了100多万元。”张安康说,承诺了,就必须做到,就是借钱也要把舞台建起来。

建设过程困难重重——家人不理解,个别村民还因迷信思想出来阻挡……但张安康咬牙坚持:“不干不行,丢不起那人。”

面对张安康的执着,家人即便心里不痛快,但心疼他这个66岁的老人,仍

用实际行动支持着他:老伴借遍亲戚筹来了17万元,工薪阶层的女儿拿出了6万元,儿子出资10万元……

建舞台、广场的两个多月时间里,张安康时时守在工地,干活、指导、买材料,跑前跑后,流血流汗又流泪。终于,在9月初,舞台、广场建成,但张安康整个人却从82公斤瘦到了74公斤。

“这个广场可容纳上千人开展文化活动,平时还可以供村民晾晒药材、玉米等。我给大家配了音箱,现在每天都有人在那做操、打太极。村里已经请了蒲剧团,明年正月在这里唱5场大戏。”张安康高兴地说,最重要的是,有了这个阵地,党的政策和致富门路也能更好、更快地传开了。

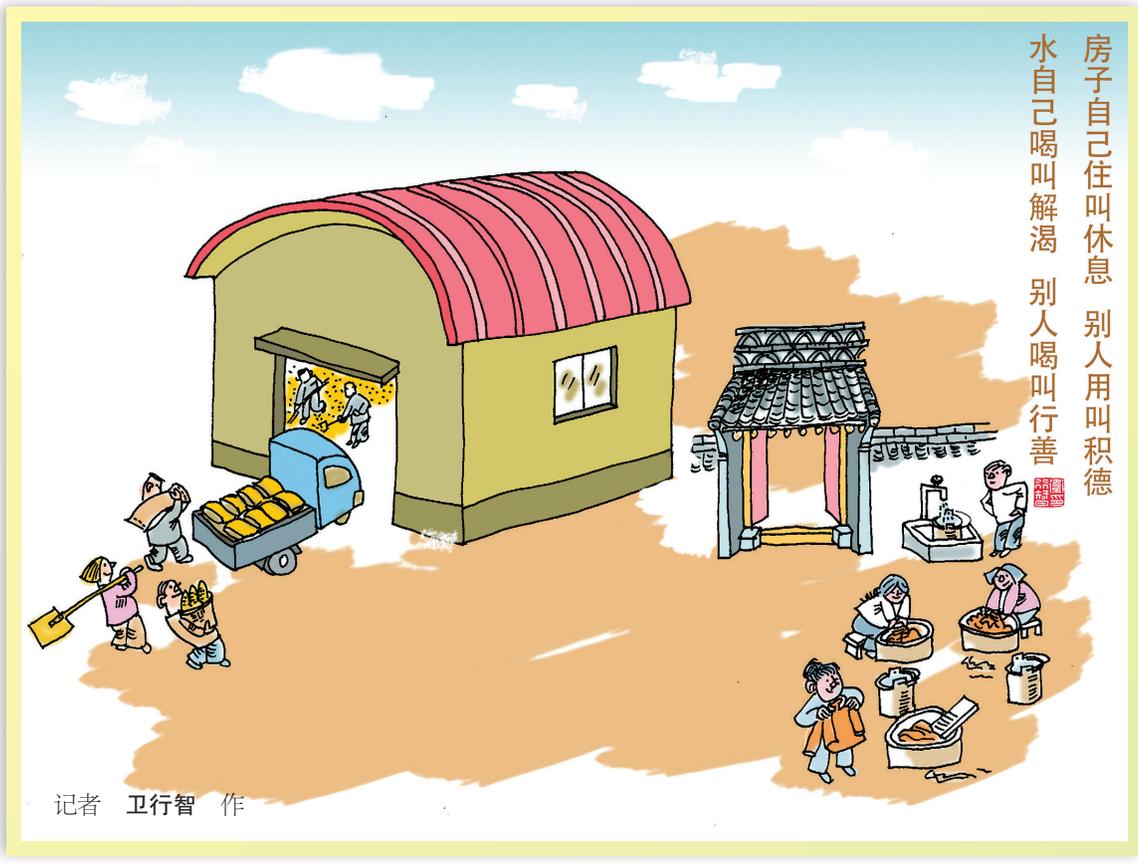
说起这个舞台、广场,坑底自然村文艺组成员杨秀珠连连夸赞:“这对我们村来说,是破天荒的事。安康不但在这件事上用心了,其他事上也很上心,给村里老年灶捐款,重阳节给老人买衣服、鞋、帽子和发鸡蛋,还给老人送夏凉

被,请老人喝羊汤。这一桩桩、一件件,数都数不过来。”

张安康还和几名老党员捐钱,在村里组建了锣鼓队,他出资买了100多面锣鼓。在前段时间平陆县组织的锣鼓比赛中,他们的锣鼓队获得了第一名的好成绩。

“跟着老张,心里安康。”谁能想到,曾经的坑底打架告状时有发生;而今的坑底人心思进、民风向上。在村民们看来,这种风气的改变,离不开张安康的影响。

“不要把好都记在我头上,那都是党领导的好。”张安康笑着说,“我就是一名普普通通的党员,做的也是普普通通的事。”



记者 卫行智 作

房子自己住叫休息 别人用叫积德
水自己喝叫解渴 别人喝叫行善

夏县农商银行发布“背包金融”品牌
存款找“小安” 贷款找“小夏”

运城晚报讯(记者 景斌)10月28日,夏县农商银行举行专题发布会,推介“背包金融”品牌(右图)。

山西农信“背包银行”一直伴随着夏县农商银行的发展,“背包精神”代代相传。石学增,原夏县裴介乡信用社创始人,被誉为“背包银行”“奠基人”。他身背帆布包,将金融服务送到千家万户,开启了背包银行的前行之路。周邦彦,“背包银行”“传承人”,领头筹建原夏县信用联社,以勇于创新、继往开来的“改革精神”,积极探索农信发展新模式,为“背包银行”注入了新的生机与活力。冯玉锁,原夏县信用联社理事长,背包银行“新传人”,以率先垂范、无私奉献的“实干精神”,生动诠释了农信人的初心与使命。而今,夏县农商银行创新传承“背包

精神”,打造“背包金融”新品牌。发布会上,该行重点介绍了这一品牌代言人“小安”和“小夏”。“存款找‘小安’,每天都心安。”夏县,古称“安邑”,“小安”由此得名。“贷款找‘小夏’,幸福到我家。”“小夏”,取名源自“夏县”。只要拨打2088888,就可以联系上“小安”和“小夏”。

当天,该行宣布“甜美乡村·共富资金”正式成立。未来5年,该行将投入20亿元专项支农资金,助推“中心县城、特色小镇、和美乡村”建设。

信用有价,人人获益。现场,该行还授予瑶峰镇苏解村、尉郭乡阴庄村、裴介镇韩王村、庙前镇陈庄村等11个村庄为“信用村”。获得“信用村”称号后,这些村庄的村民在夏县农商银行办理业务时将享受一定优惠。



夏县农商银行有关负责人表示,将大力弘扬“背包金融”品牌新形象,着力打造“服务乡村的甜美银行”“服务小微的普惠银行”“服务家庭的安心银行”“服

务生态的绿色银行”,以更加先进的理念、更加开放的姿态、更加创新的思维,深化金融服务改革,拓宽金融服务边界,绘就城乡繁荣发展新画卷。