

## ◆ 创业故事

从批发糕点到深耕校园副餐，小夫妻调整创业赛道迎挑战  
守护校园“食”光小确幸

□记者 范楚乔 文图

“不论是之前做批发，还是现在做校园副餐，用好原料做出好产品，一直是我们的目标。同时，我们还研发新品，不断创新儿童配餐的花色、改善口感，全心全意守护孩子们的校园‘食’光。”近日，在位于临猗现代农业产业示范区的临猗县乐禾食品科技产业园，运城市思妍食品有限公司负责人王晶说。

从在外打工到当上小老板，从返乡重新创业到开起新公司，王晶和爱人明青飞一步一个脚印，迎挑战、抓机遇、解难题、破困局，在创业路上用奋斗点亮了成就梦想的星光。

► 企业负责人介绍产品包装及运输情况

## 由大众市场，转向订单销售

婚后，夫妻二人开了个饭店。不过，因经营不善赔了钱。他们便到河北省张家口市考察餐饮，虽然没有找到合适的门店，却和一家糕点加工店有了机缘。“我们负责跑市场，做批发，后来老板想到北京发展，就把店面和手艺都转给了我们。”明青飞说。

为了经营好这个小店，他们发动全家的力量，制作、配送、销售，一干就是5年。辛苦的付出收到了回报，他们不仅还完了欠账，还有了一笔积蓄。带着启动资金，他们回乡后打算继续做食品批发，经过考察，把厂址选在了永济市城西街任阳村。

“新鲜面包保质期短、储存和运输要求较高，加上我们把产品送到商店、超市里代卖，不仅利润低，还会有退货等情况。市场不好打开，前期赔了不少钱。”明青飞说。

大众市场需求不好满足，但产品推广也为他们敲开了学校市场的门。“有幼儿园、中小学联系我们，看能不能给孩子们加工副餐，我觉得这是一个好的商机，便放弃了商超市场，转向学校订单式销售。”明青飞说。



▲ 工人制作糕点

从一个学校到多个学校，从永济市到外县，配送量逐渐增多，产品得到认可，店里的生意越来越好。2022年，全国食材供应链服务领域头部企业乐禾食品集团在运城进行市场调研时，考察了永济市思妍食品加工作坊，认为其产品质量和工艺能够满足供应条件，双方开始合作。

王晶和明青飞便着手成立永济思妍食品销售有限公司，开启创业新阶段。他们把70多平方米的家庭作坊，升级为360多平方米的新工厂，更新设备、增添人员，为乐禾食品集团供货。

## 入驻产业园区，发展再升级

“能谈成合作，主要就是看中我们的产品没有添加剂，安全新鲜、健康有营养、吃着放心。我们提供了40种产品，中选的有14种。每季度也会更换品类，让孩子们吃到口感更丰富的营养副餐。”王晶说。

经过两年的合作，凭着过硬的产品质量和科学的经营管理，永济思妍食品销售有限公司成为乐禾食品集团的稳定供应商。今年2月，运城市思妍食品有限公司（以下简称思妍食品）在临猗现代农业产业示范区注册，并入驻临猗县乐禾食品科技产业园。

“入驻园区以后，我们供应的市场扩大了，品牌打开了知名度，生产量也上去了。

现在，我们的车间有1000平方米，人员20余个，除了以前的3名老员工和管理人员，剩下的都是招用当地农村闲散劳动力。”王晶说。

成为乐禾食品集团供应商的同时，思妍食品也在积极稳固、开拓自己的学校客户。

“我们自己合作的有10余个民办学校，也在不断根据学校、学生、家长的反馈调整品类、工艺和口味，最近在研发的是一款曲奇饼干。”王晶说，他们的新品研发一直在做。研发山楂面包时，工作人员和果酱供应商技术人员进行了多次尝试、改进，最终确定配比并选定了牛角包外观。

安全健康是食品行业的生命线。明青飞表示，良心食品才能让消费者放心。使用好原料成本会高不少，但品质好、口感好、更安全健康有营养。从做这一行开始，他们一直秉承的原则就是，用最好的原材料做新鲜产品：用胡萝卜、紫薯、南瓜提取纯天然植物色素，面粉、鸡蛋、牛奶、黄油、奶油、果酱、馅料都选择高品质的供应厂商，和面用鲜酵母，会提前清洗鸡蛋外壳，车间每晚开紫外线杀菌、专业团队定期进行消毒。

“我们也按照市场监管、教育等部门的要求安装了监控等设施设备，全程监控原材料进厂、生产、出货的每一个环节，确保产品质量。”明青飞说，“六一”前后这段时间，大家一直在忙，经常做到凌晨三四点钟，当天配送完成。他们会按订单要求安排制作，哪怕加班，也要让孩子们吃到新鲜的产品。

## 记者手记

创业没有一帆风顺，从开饭店赔钱到异乡打拼5年，从小有积蓄到继续投身创业市场，王晶和明青飞二人用踏实脚印过出了自己小家的好日子，也带动了更多人就业。

接手糕点加工店、返乡从头做起，对他们来说，既是人生机遇，也饱含挑战。他们经历过客户婉拒、产品退货、经营困难、暂时停业等问题，也在阵痛中不断改进销售方式、升级厂房设备、迭代更新产品，从被动应对转为主动破局，在坚持中稳稳抓住了企业发展机遇。

乐禾食品集团是农业产业化国家重点龙头企业，像藤蔓攀附大树，思妍食品与乐禾食品集团合作，找到了自己的“破局密码”，为企业升级、扩大规模搭建了良好平台。他们的创业故事是很多小企业发展的缩影，资金资源有限、市场夹缝生存、抗风险性差等因素都是小企业成长的必经关卡，但小企业的高灵活性、坚韧性和创新性又成为其破局的优势。

好风凭借力，送我上青云。政策东风、市场东风都能为小企业发展提供富有养分的土壤，让他们从生存走向生长，继而锁定自己的市场生存坐标。

记者 范楚乔

## 永济市零工市场征集暑期工就业岗位

运城晚报讯(记者 范楚乔)7月1日，从永济市零工市场获悉，该市场近日正在征集2025年暑期工就业岗位。

此次岗位征集的范围为，永济市有用需求且适合安置暑期工就业岗位的各类企业、个体工商户及雇主等，有意向的各类用人单位及雇主可积极报名参加。报名时间为6月27日至7月7日，报名地点为永济市零工市场(永济市东丰北路18号)。

报名需提交以下资料：营业执照复印件(加盖公章)、法人身份证复印件(加盖公章)，以及企业招聘简章的纸质版、电子

版。咨询电话为0359-8098188。

此次就业岗位征集旨在进一步做好公共就业服务工作，促进离校未就业高校毕业生(暑期放假大学生)、返乡农民工、脱贫劳动力、大龄失业人员等困难就业人员就地就近就业。近年来，永济市零工市场充分利用线上线下就业服务平台，为用工企业和各类就业群体搭建了高效、便捷、多样化的服务桥梁，进一步延伸服务链条，帮助越来越多的长期工、灵活就业人员找到适合的工作岗位，通过劳动增收致富。

## 盐湖区志愿者协会开展敬老志愿服务

运城晚报讯(记者 郝丽莎)6月29日，盐湖区志愿者协会组织志愿者前往忠诚敬老中心和仁德养护院，为老人们送上服务与关怀。

活动现场，志愿者们迅速投入服务。理发师们熟练地摆放好理发工具，按照老人的喜好精心修剪出清爽利落的发型。其他志愿者则围坐在老人身边，一边细致地为老人修剪指甲，一边耐心倾听他们讲述往昔岁月。现场一片欢声笑语，其乐融融。

据了解，此次活动，运城学院经济管理系的学生志愿者也加入其中。他们活力十足，用生动的语言分享校园里的趣事，有的还自告奋勇为老人们表演京剧选段；老人们也打开话匣子，给大学生讲述自己年轻时的经历。

该协会相关负责人表示，将持续开展此类活动，动员更多力量参与到关爱老人的行动中来，用实际行动传递温暖，让尊老爱老的传统美德发扬光大。